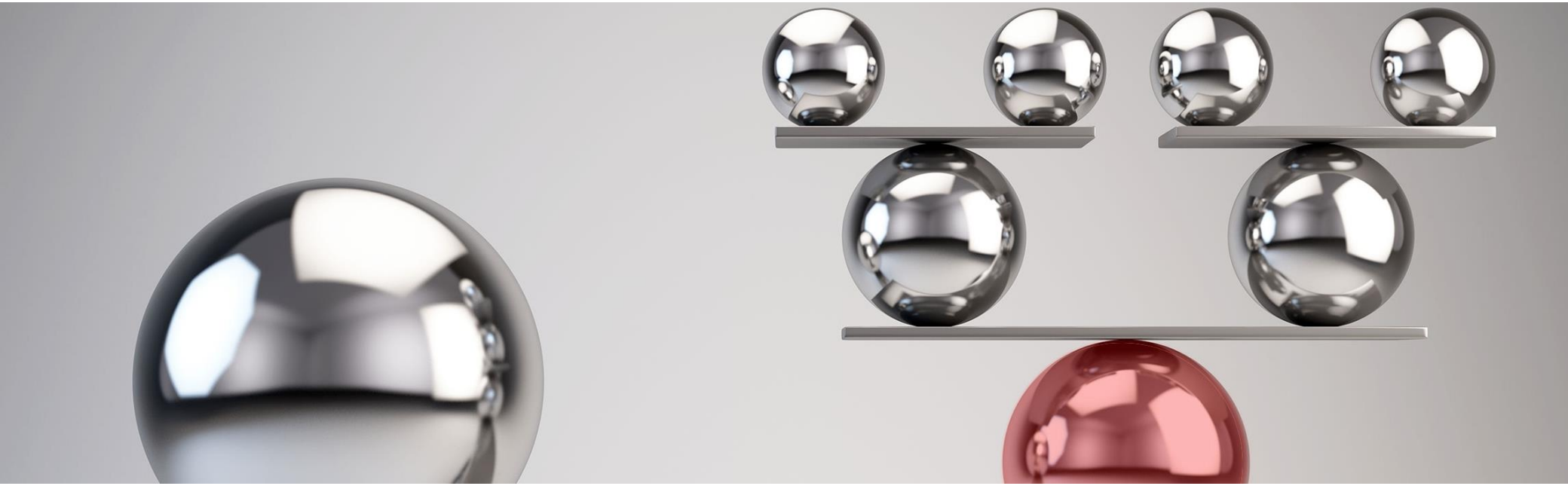
Download:
- www.MWV.de ->Marktbarometer
- https://euro-solutions.com/news/
- LinkedIn oder Xing

EUROASSEKURANZ
Versicherungsmakler AG



Meinungsbarometer 2019
zur industriellen/gewerblichen Sachversicherung

Mai/2019 Ralf-Dietmar Berg

MWV®

MWV-Meinungsbarometer 2019

Trends in der gewerblichen und industriellen Sachversicherung

- Einschätzung der Renewalkonditionen
- Einschätzung des konkreten Anbieterverhaltens
- Entwicklung aktueller Versicherungsprodukte
- Einschätzung zum Nachfrageverhalten/zu Markttendenzen

© EUROASSEKURANZ Versicherungsmakler AG

MWV-Meinungsbarometer 2019

Meinungsbarometer 2019
zur industriellen/gewerblichen Sachversicherung

Teilnehmer
- O Versicherungsnehmer/Vermittler (Inhousebroker/Versicherungsabteilung Versicherungsmakler, Agentur/Versicherungsberater etc.)
- O Erstversicherer
- O Rückversicherer
- O Sonstige (bitte benennen) _____

I. Einschätzung der Renewalkonditionen 2019/2020

1.	**Markttendenz**	☐ weich	☐ stabil	☐ hart
2.	**Zyklus** / erwartete Trenddauer bis	☐ 2020	☐ 2022	☐ 2023 (& länger)

3.	**Kapazitätsentwicklung**	**abnehmend**	**unverändert**	**steigend**
a)	für „normale" Feuerrisiken	☐	☐	☐
b)	für „schwere" Feuerrisiken	☐	☐	☐
c)	für Elementar-/Naturgefahrenvers.	☐	☐	☐

II. Einschätzung des konkreten Anbieterverhaltens

4. **Mehrjährige Vertragslaufzeit** (angebotene Laufzeiten 1, 2, 3 oder 5 Jahre) **bis _____ Jahr(e)**

5.	**Prämiensätze**	**fallend**	**unverändert**	**steigend**
a)	Feuer	☐	☐	☐
b)	Naturgefahren (Allgefahren)	☐	☐	☐

6. **Erwartete durchschnittliche Prämienveränderung zum Renewal (+/-%)**
- a) für „normale" Risiken (bitte glatte Prozentwerte z.B. -/+5%) _____%
- b) für „schwere" Risiken (bitte glatte Prozentwerte z.B. -/+5%) _____%
- c) für Naturgefahren/Allgefahren (bitte glatte Prozentwerte z.B. -/+5%) _____%

7. **Nutzen Konkurrenten Prämienerhöhungen zur Marktanteilserhöhung? ☐ Ja ☐ Nein**

III. Entwicklung aktueller Versicherungsprodukte

8. **Künftige Entwicklungen von Cyber-Versicherungen ☐ unbedeutend ☐ bedeutend**

a)	Die Bereitschaft zum Einschluss von Cyber-„Eigenschäden" in Sach/Ertragsausfall- und TV-Deckungen nimmt zu	**Ja** ☐	**Nein** ☐
b)	Ein Ausschluss der seit jeher gegebenen Silent"-Cyber-Deckungsbestandteile in Sach-/TV-Sparten ist nicht sinnvoll	**Ja** ☐	**Nein** ☐

IV. Einschätzung zum Nachfrageverhalten/zu Markttendenzen

	9. **Veränderung der Nachfrage nach / Markttendenz zur**	**abnehmend**	**zunehmend**
a)	Fakultative Rückversicherung (Einkauf seitens ErstVR)	☐	☐
b)	Layer-Deckungen für FLExA /oder Nat/Cat	☐	☐
c)	Differenzkonditionen (-prämie/-selbstbehalt etc.) in Konsortien	☐	☐
d)	Haftzeiten in der Ertragsausfallvers. - **Trend > 24 Monate?**	☐	☐
e)	Kombinierte Höchstentschädigung zum Kapazitätserhalt mit Blick auf immer höhere Vorsorge-, Erst-Risiko-/Kostensummen	☐	☐
f)	Allrisks statt Einzelgefahren in der Gewerbevers. ab 2-5 Mio. VS	☐	☐
g)	Führungs-/Engineeringfee der Führenden sind für die Beteiligten akzeptabel, soweit eine Leistung erbracht wird	**Ja** ☐	**Nein** ☐
h)	Anzahl an führungsfähigen/-willigen Versicherern zu gering? Ist ein Bedarf für mehr Führungsangebote gegeben/erkennbar?)	**Ja** ☐	**Nein** ☐

		unbedeutend Randerscheinung	**bedeutend** zunehmende Bedeutung
i)	Bedeutung von Sonderformen im Vertrieb (Vermittler/Anbieter/Vergleicher)		
	Assekuradeuren (Gewerbe/Industrie)	☐	☐
	Maklerpools (Gewerbe)	☐	☐
	Vergleichsportalen, wie z.B. Gewerbe24, VEMA etc.	☐	☐

10. **Digitalisierung /„End-to-end"-Prozesse in der gewerblichen Sachversicherung**
Sind Prozesse je nach Vertriebsweg bereits oder kurzfristig voll digitalisiert?

	Ja, für folgende Vertriebswege	**Eigene** (z.B. Agt./Mga)	**Direkt**	**Makler**	**Vergleicher** z.B. Portale
a)	Angebotsprozess	☐	☐	☐	☐
b)	Policierungsprozess	☐	☐	☐	☐

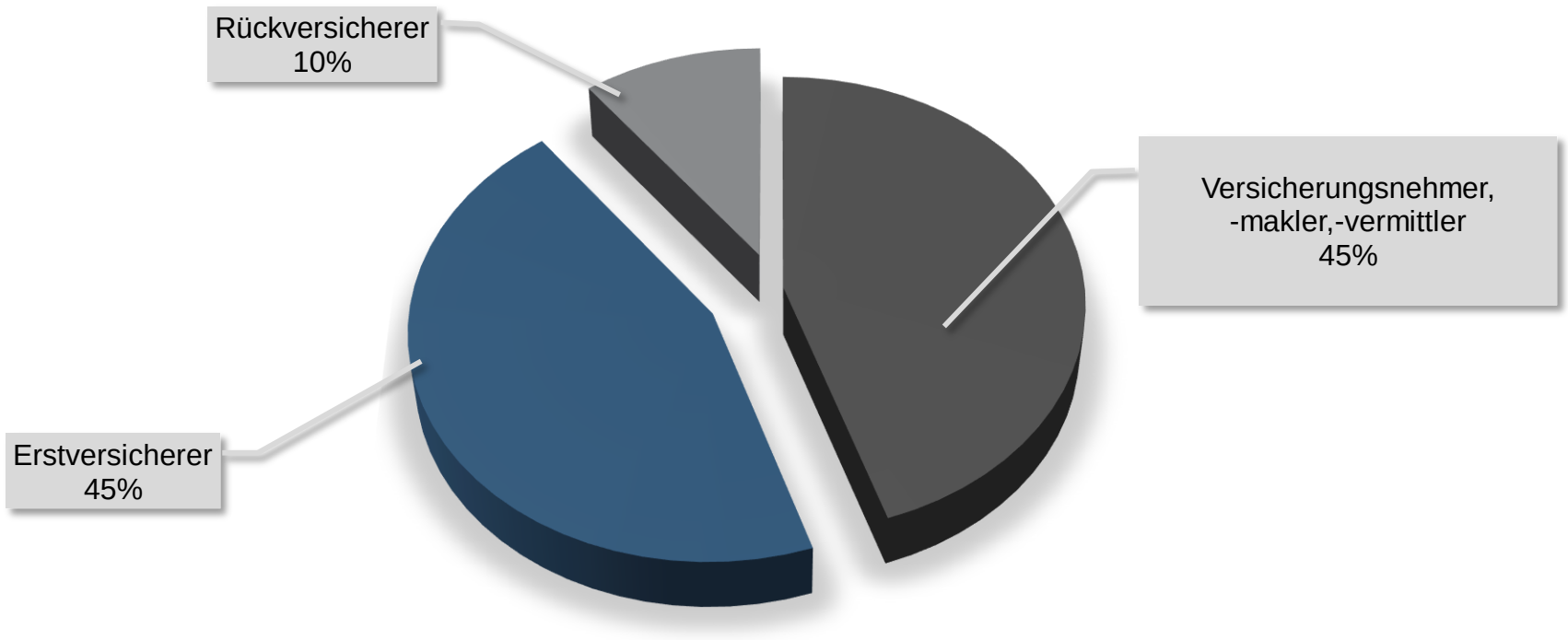
- c) Sonstige Vertriebswege, wenn ja, bitte bezeichnen: _____
- d) Bis zu welcher Vertragsgröße ist die „Dunkelverarbeitung" bereits umgesetzt (Schwellenwerte nach Sach und Ertragsausfallsumme (kombiniert):
  ☐ **bis 10 Mio. EUR** ☐ **bis 15 Mio. EUR** ☐ **bis 20 Mio. EUR** ☐ **größer 20 Mio. EUR**
- e) Hat die Dokumentierung durch den Makler Zukunft? ☐ **Ja** ☐ **Nein**

Hinweise/ Kommentare zu den Fragen bzw. künftige Befragungsthemen

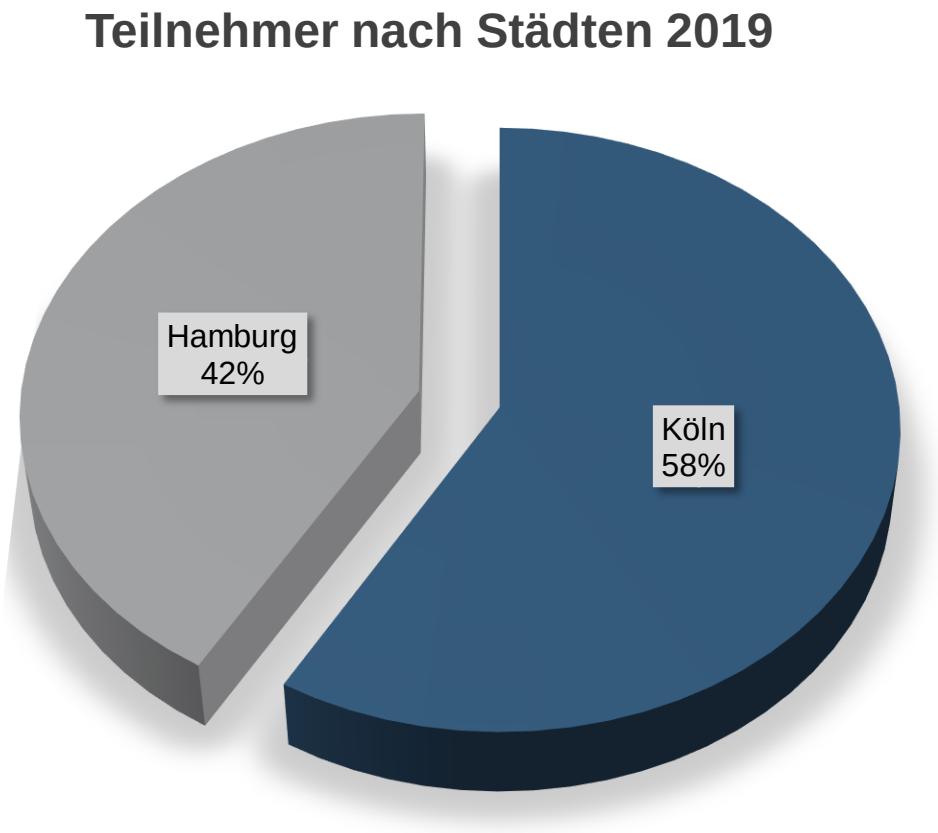
© EUROASSEKURANZ Versicherungsmakler AG

MWV-Meinungsbarometer 2019

Teilnehmer 2019

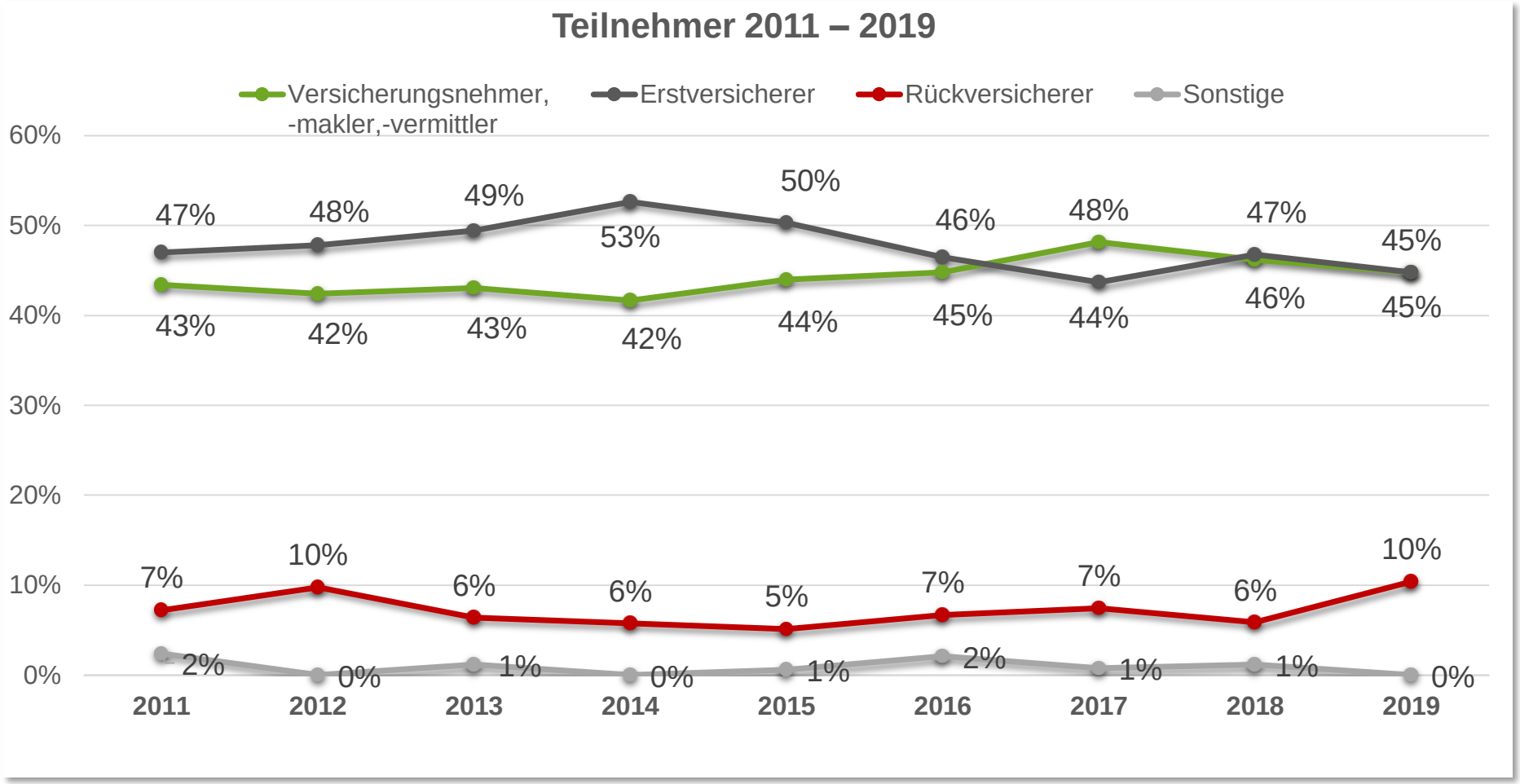


MWV-Meinungsbarometer 2019



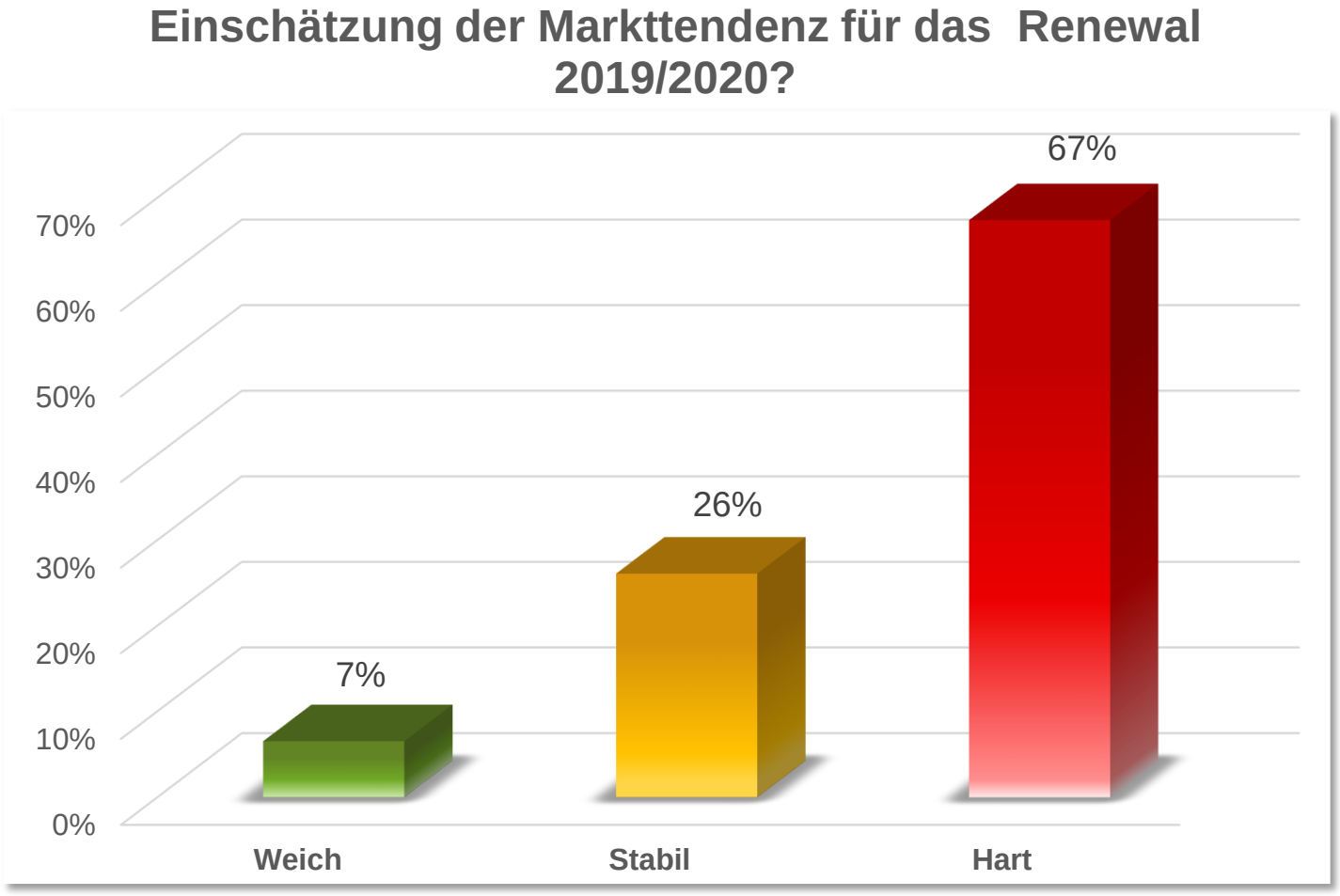
© EUROASSEKURANZ Versicherungsmakler AG

MWV-Meinungsbarometer 2019

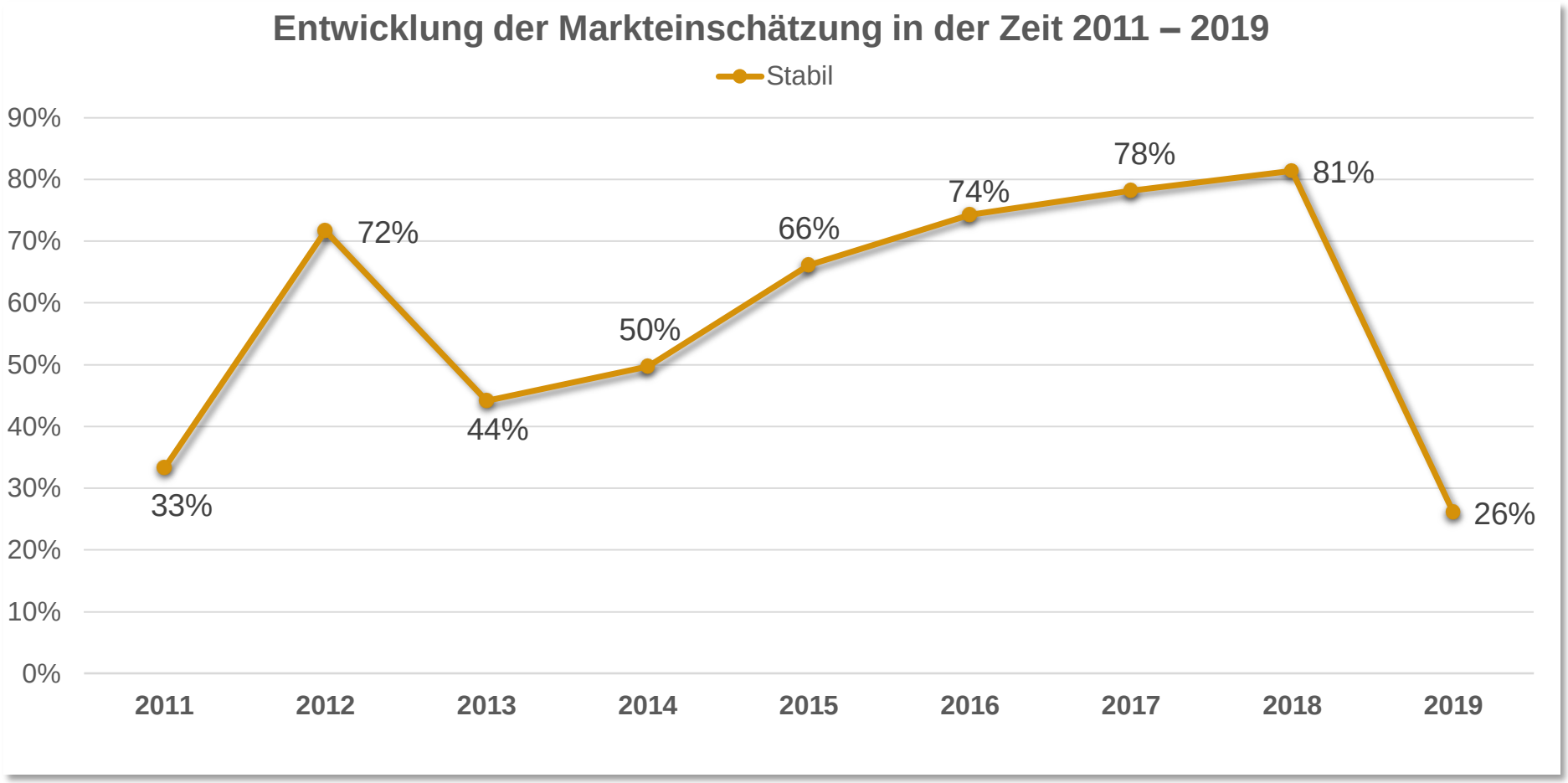


Einschätzung der Renewalkonditionen

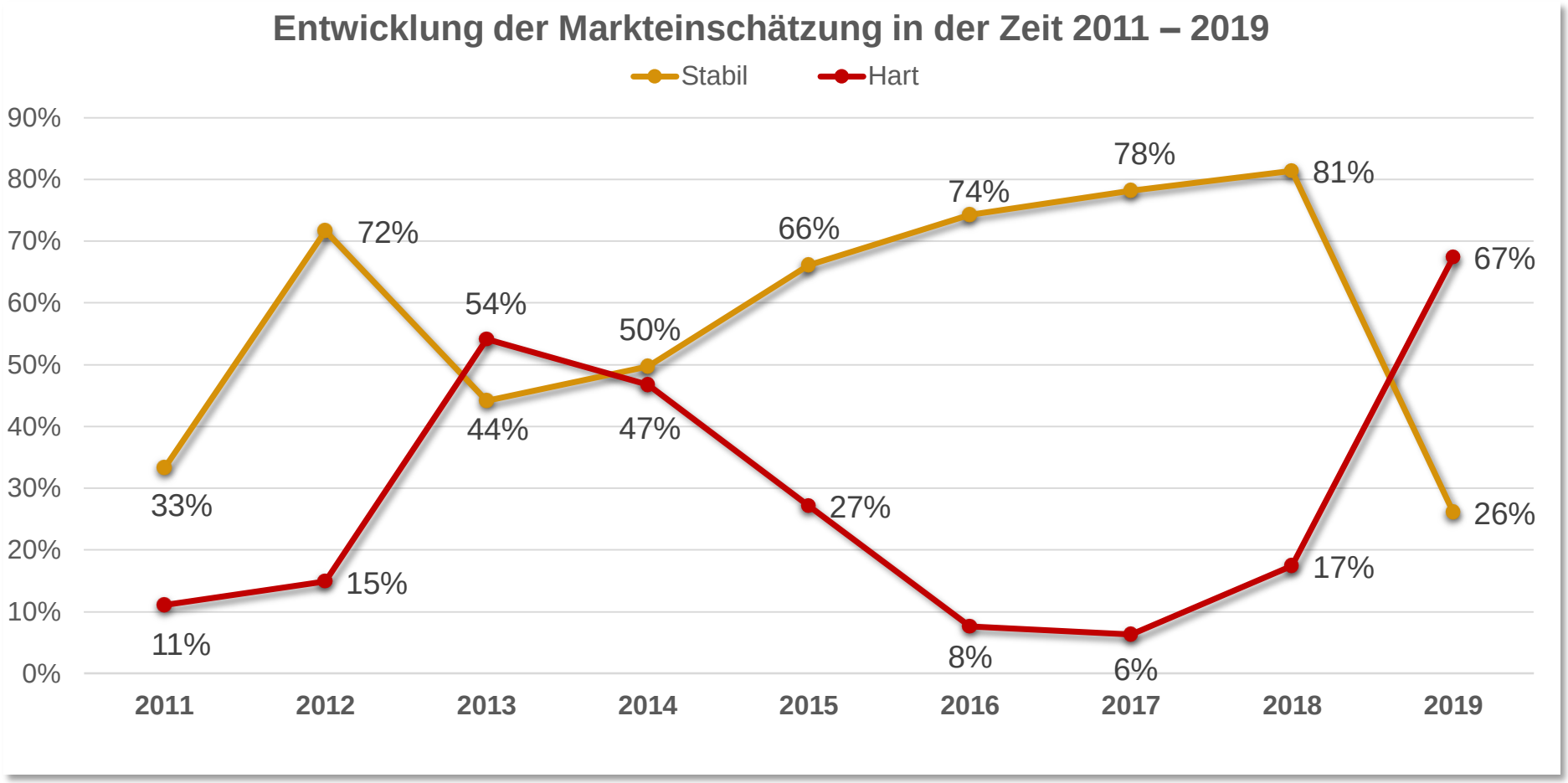
Einschätzung der Renewalkonditionen



Einschätzung der Renewalkonditionen

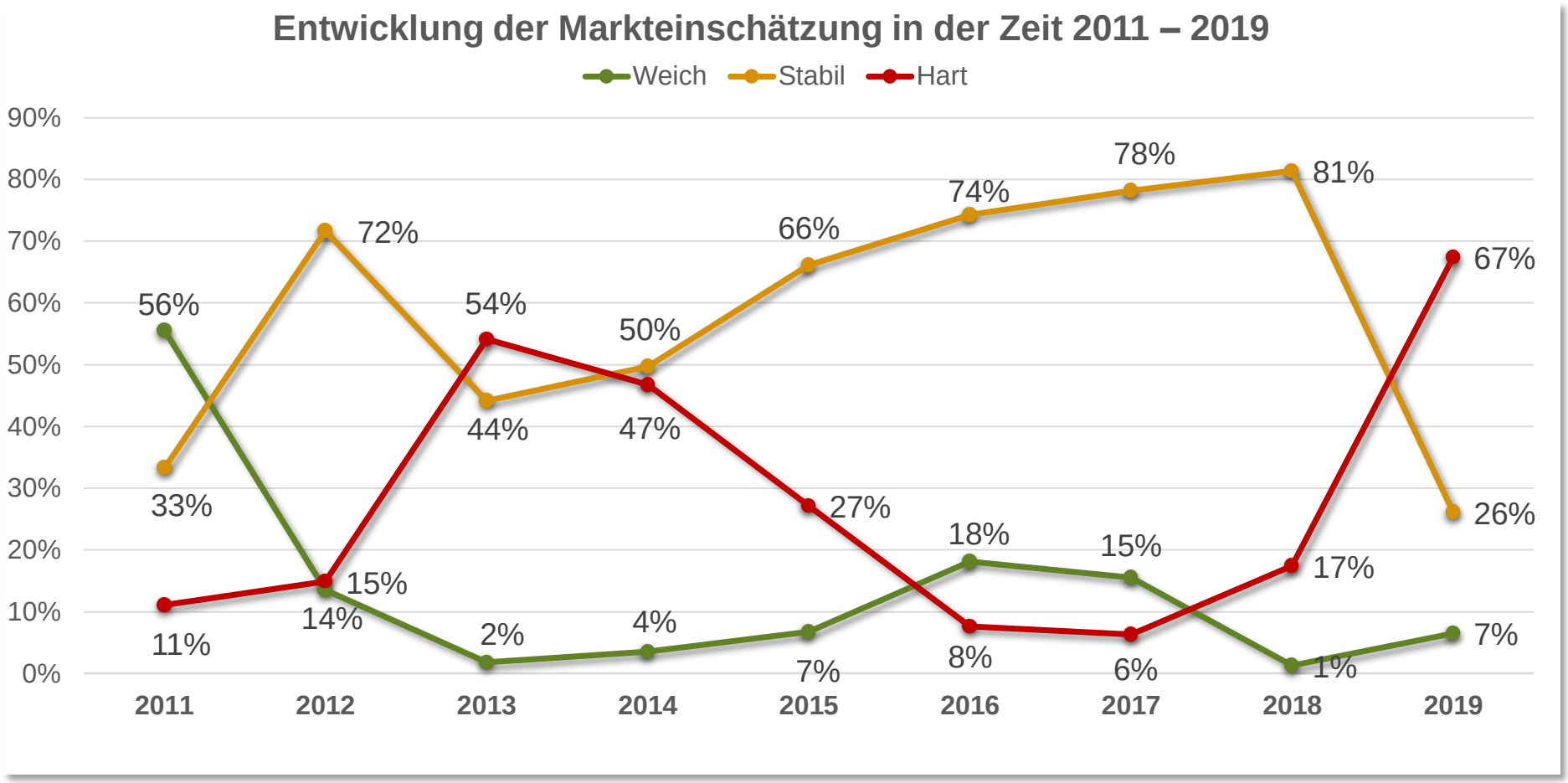


Einschätzung der Renewalkonditionen



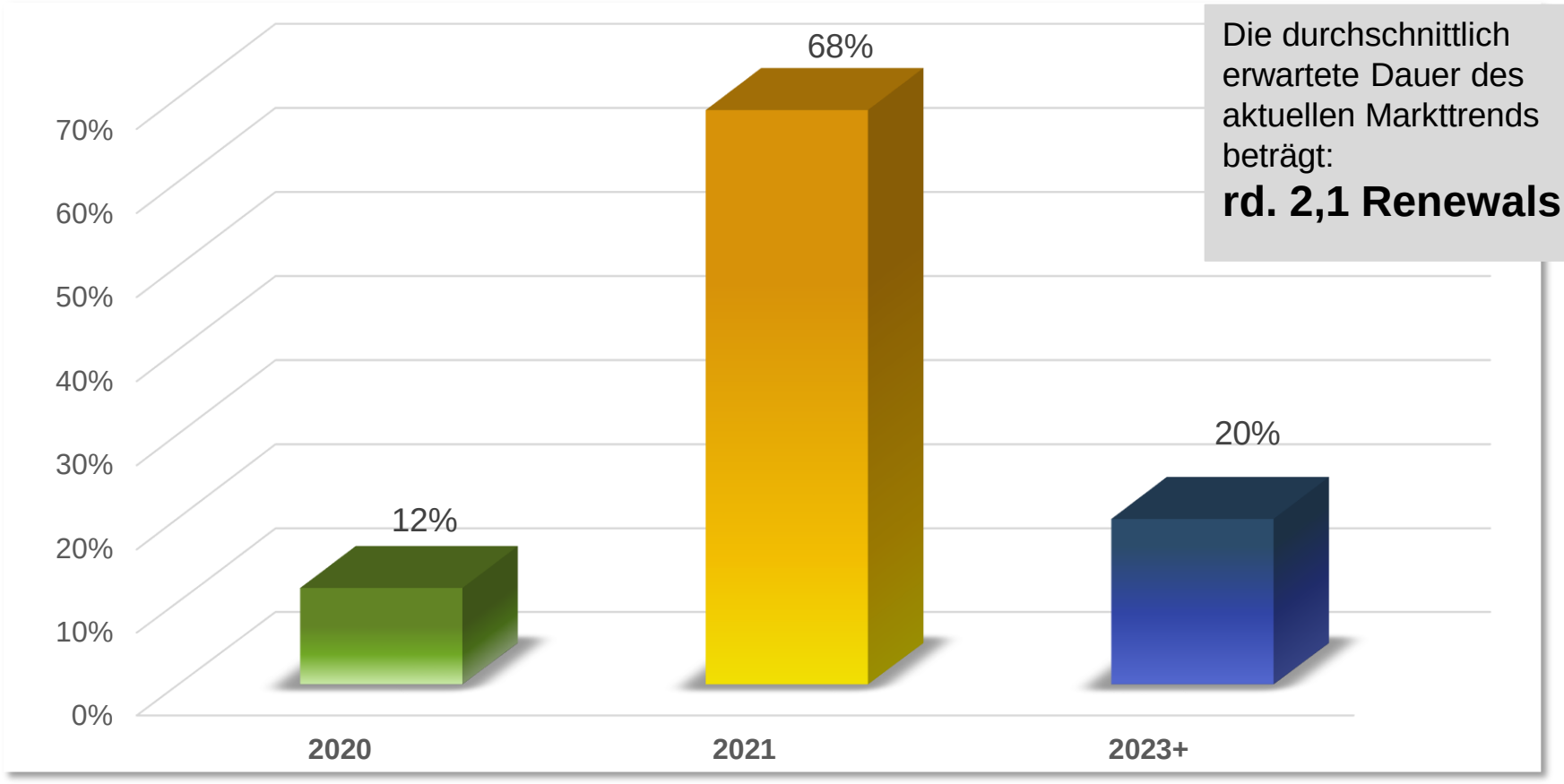
© EUROASSEKURANZ Versicherungsmakler AG

Einschätzung der Renewalkonditionen



Zyklusdauer

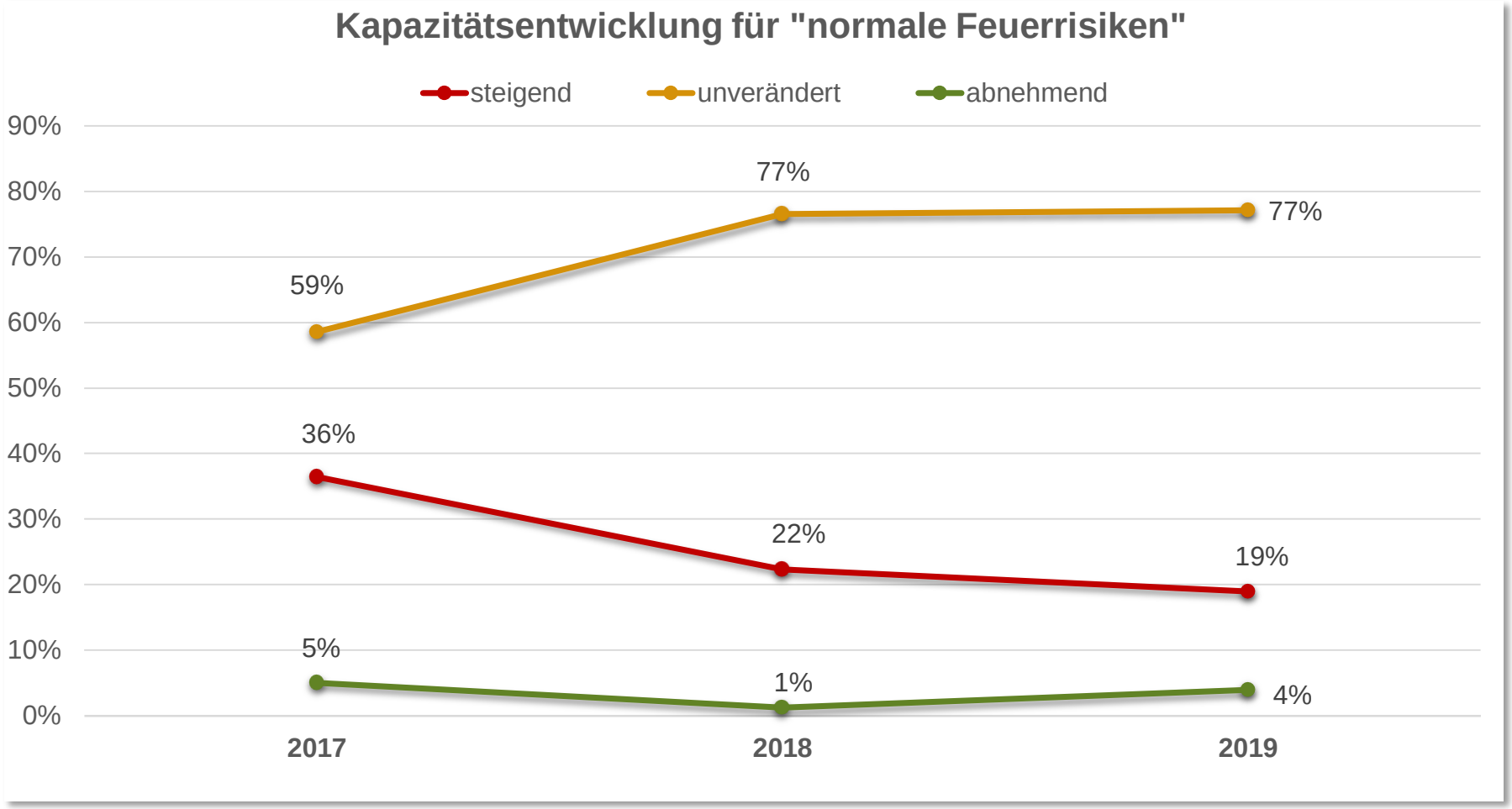
Erwartete Dauer des prognostizierten Markttrends



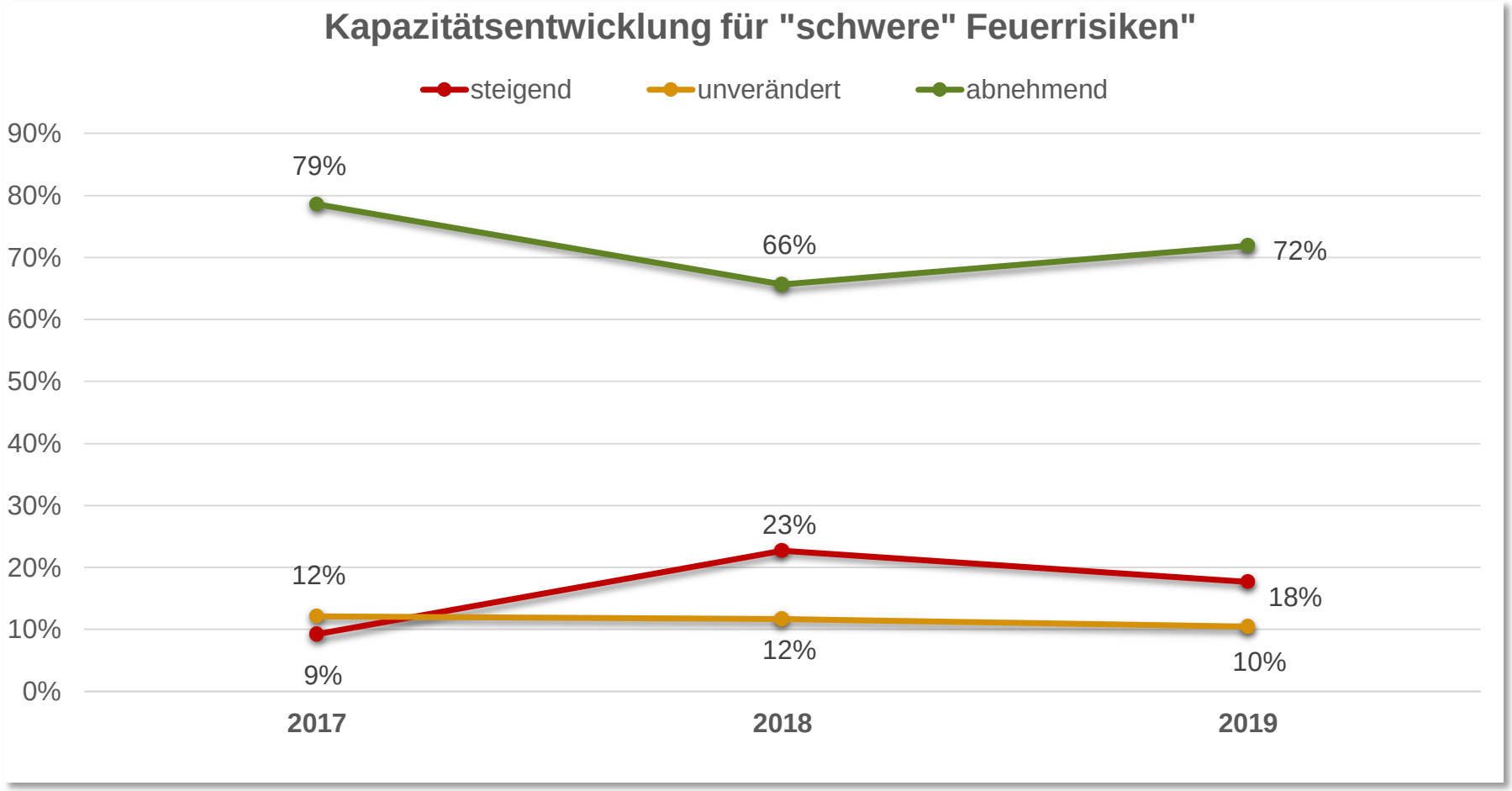
Die durchschnittlich erwartete Dauer des aktuellen Markttrends beträgt:

rd. 2,1 Renewals

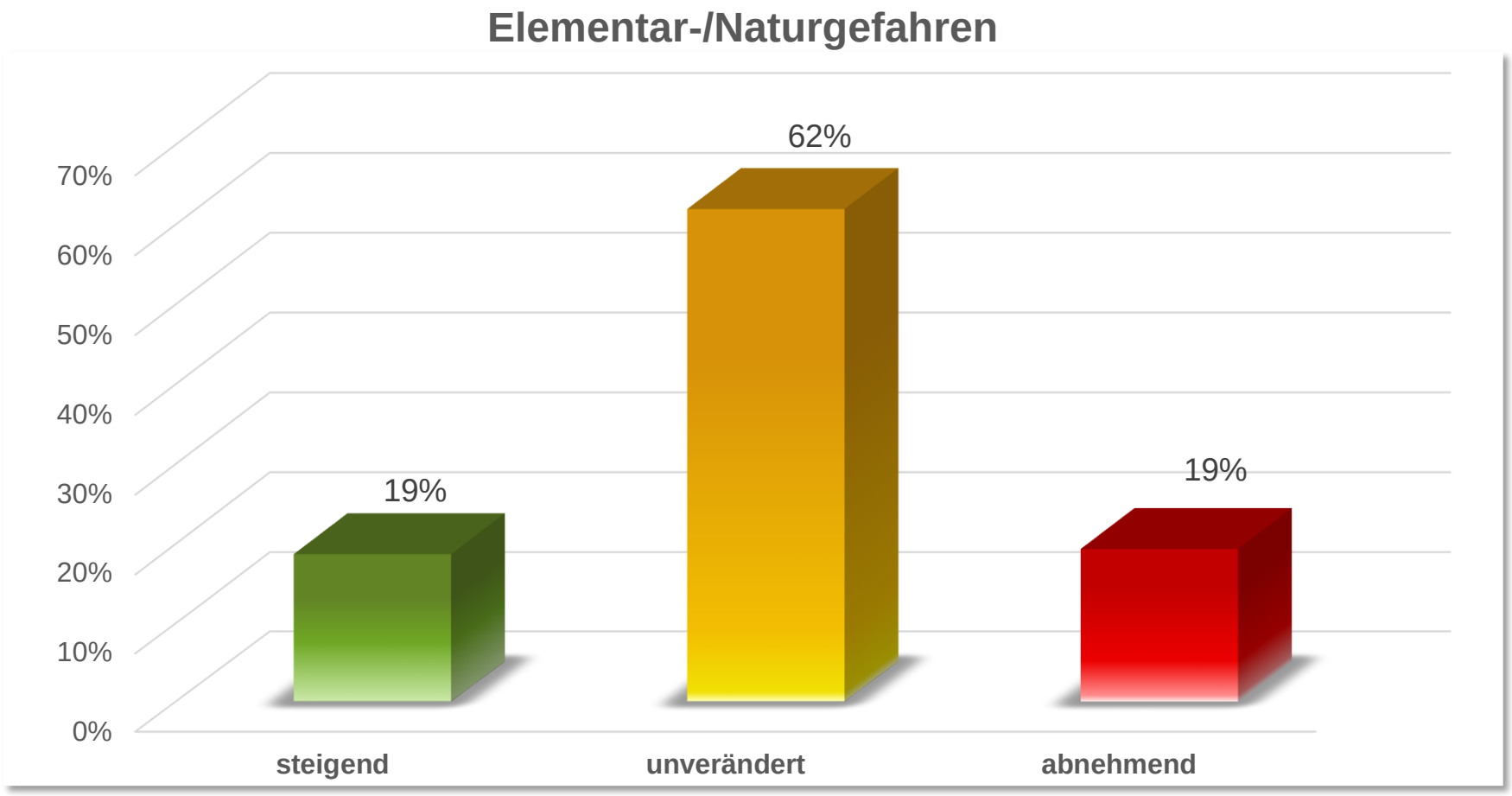
Kapazitätsentwicklung



Kapazitätsentwicklung

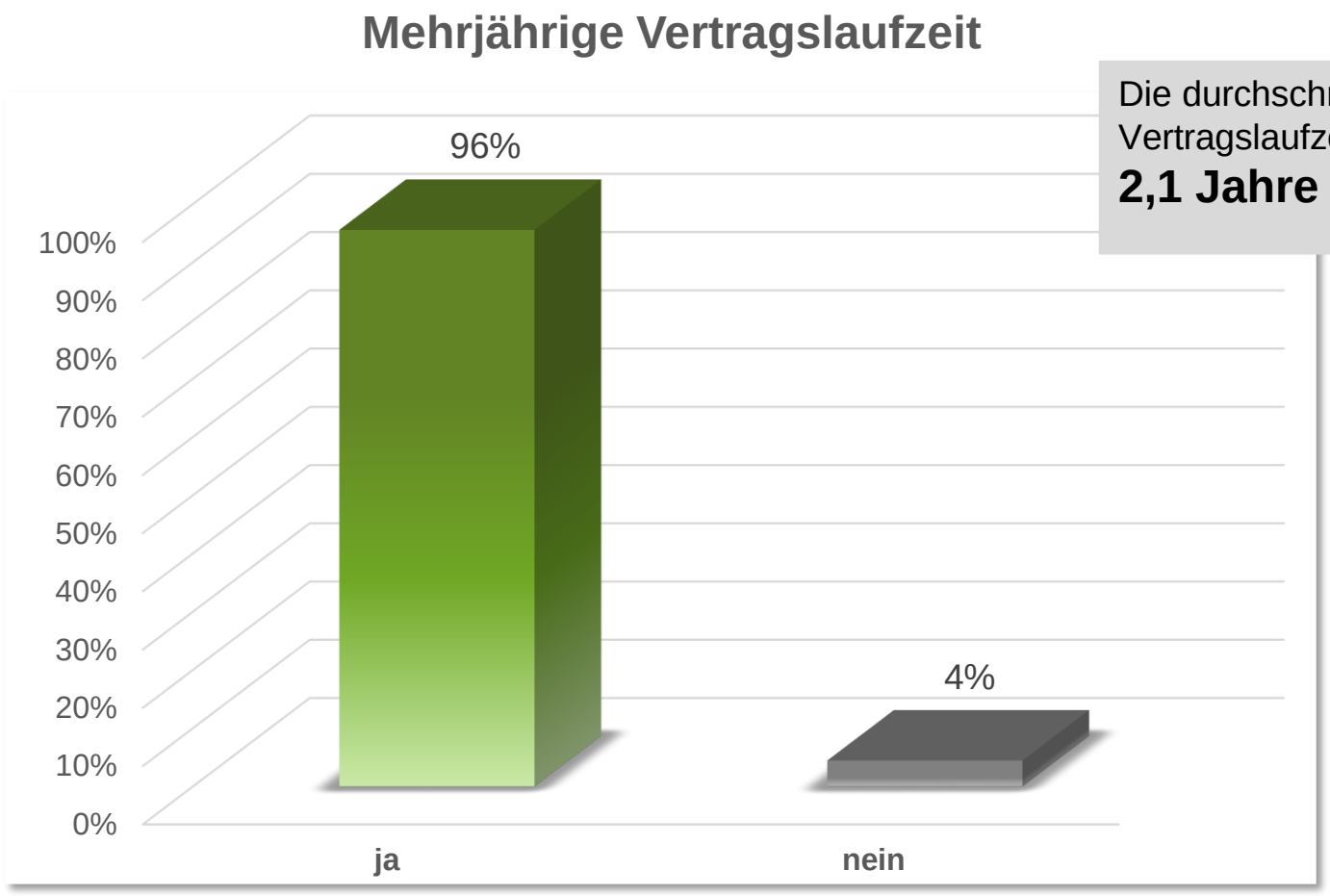


Kapazitätsentwicklung



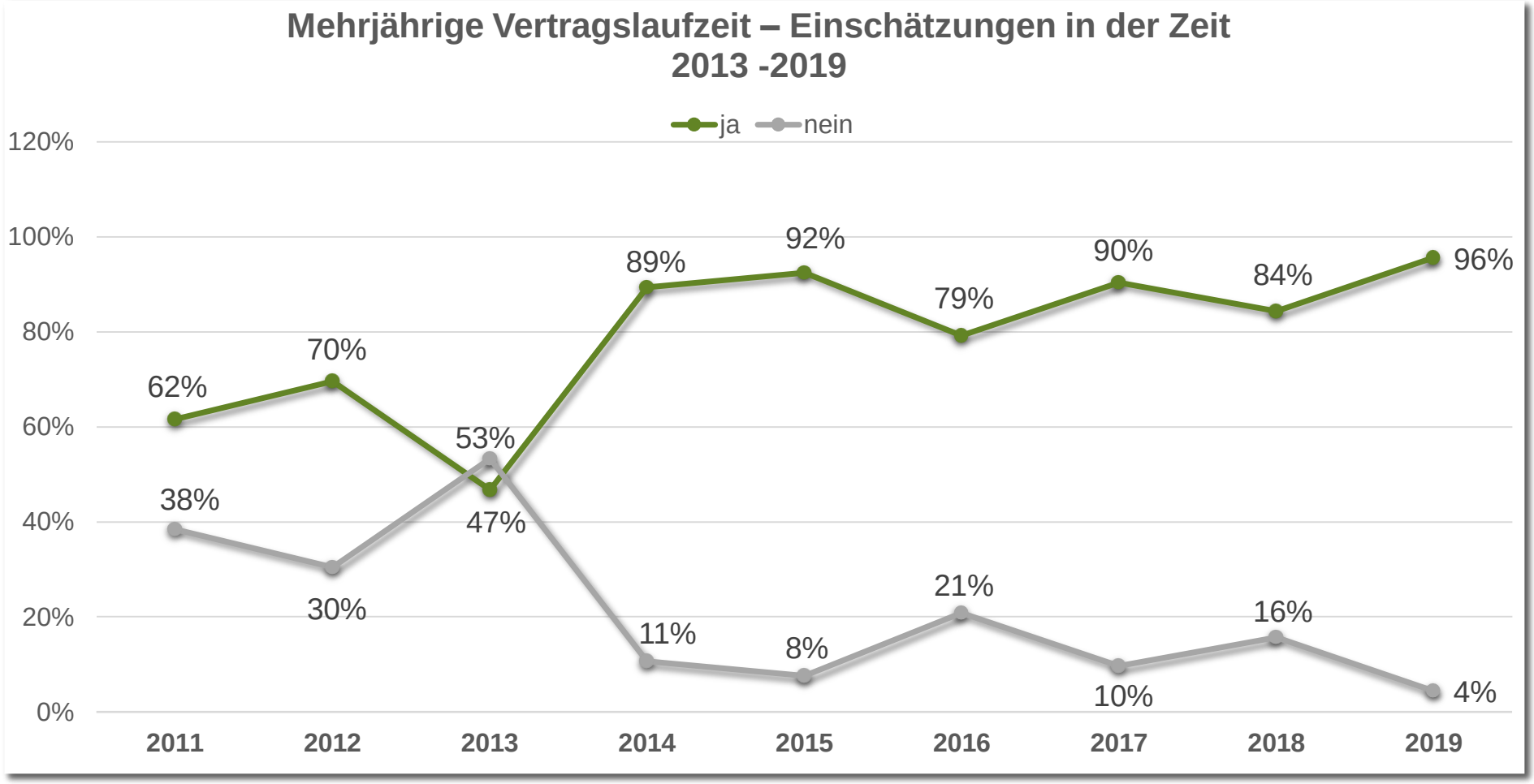
Einschätzung des konkreten Anbieterverhaltens

Mehrjährige Vertragslaufzeit



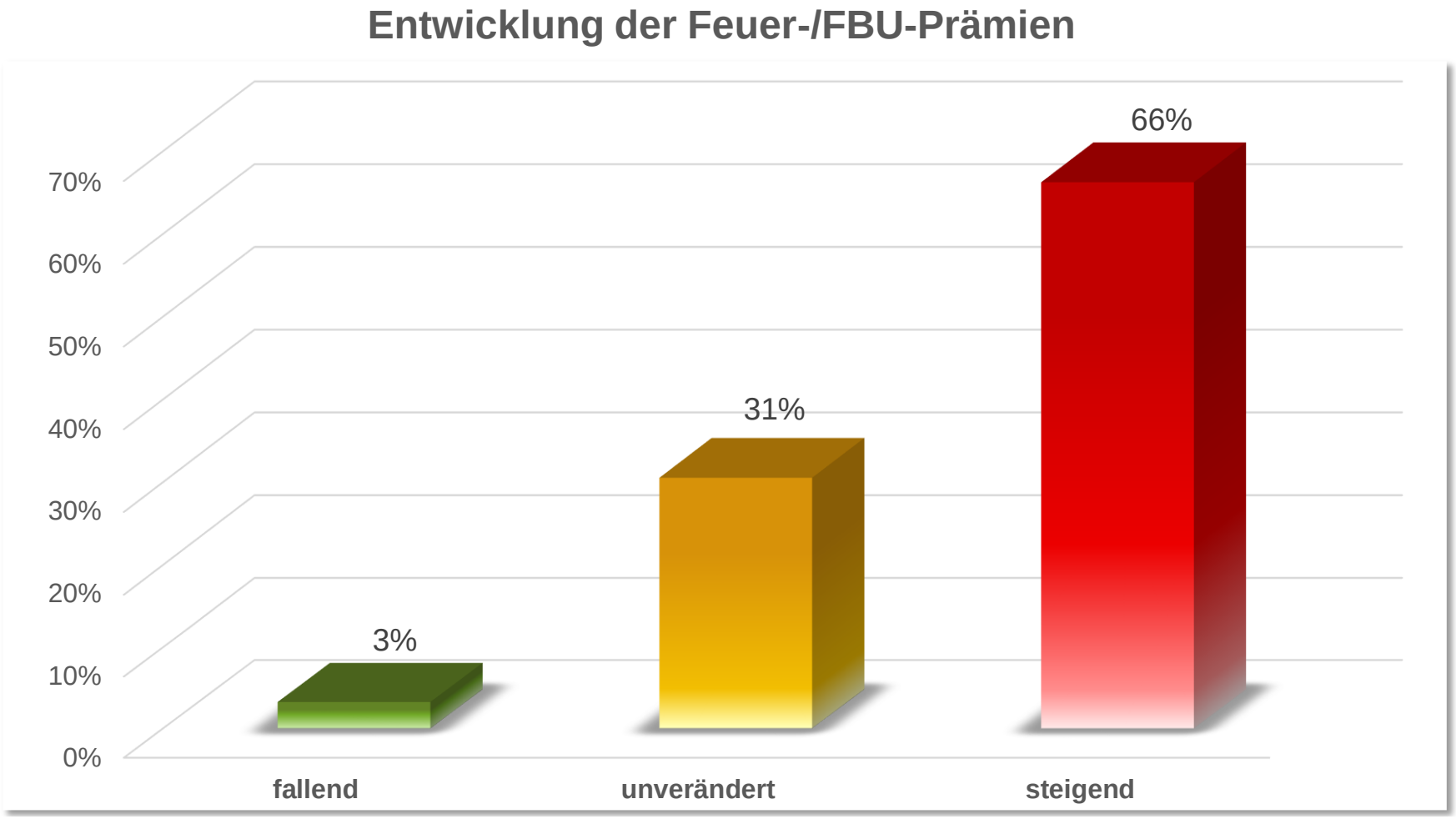
Die durchschnittlich Vertragslaufzeit:
2,1 Jahre

Mehrjährige Vertragslaufzeit

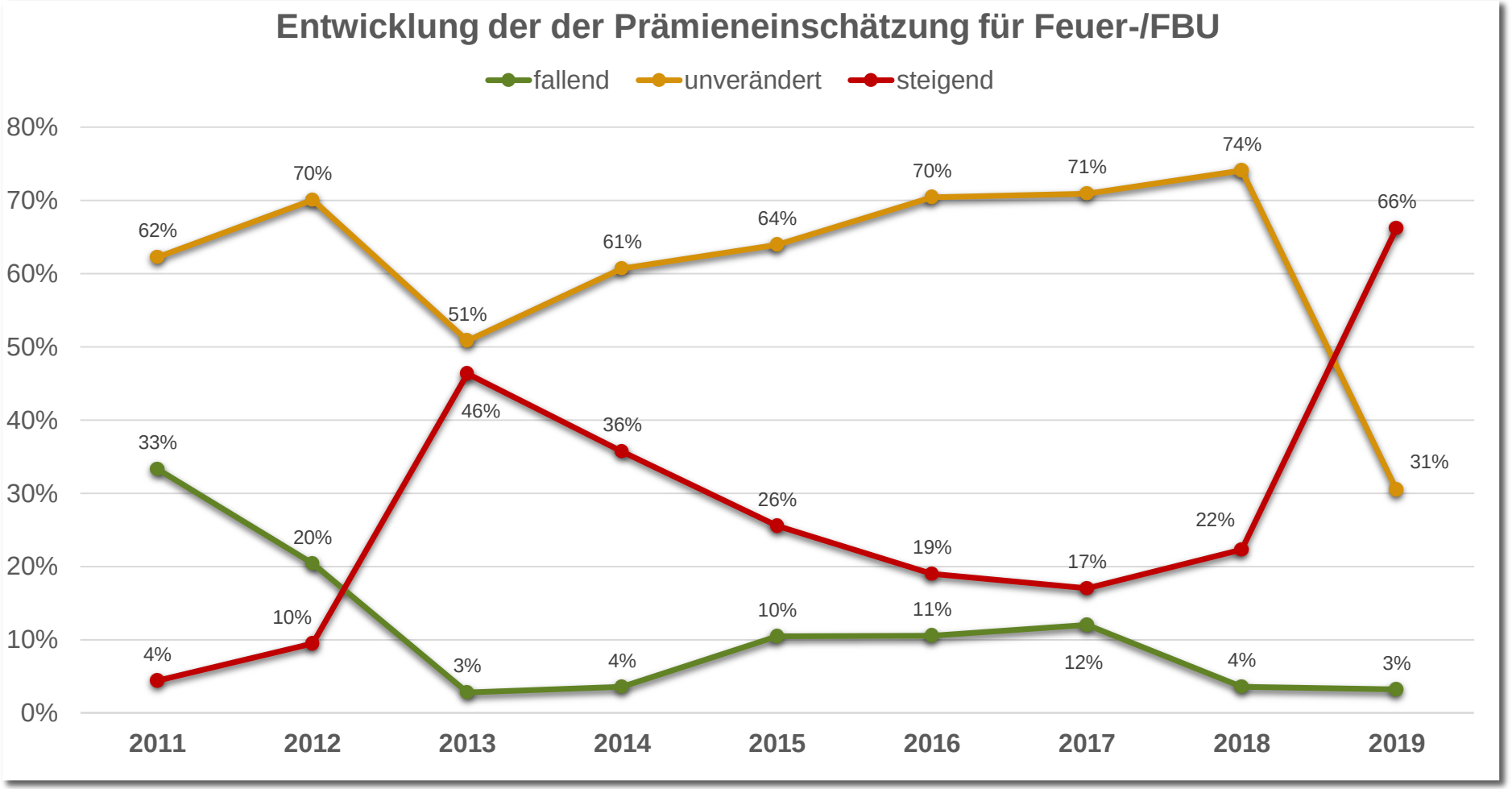


© EUROASSEKURANZ Versicherungsmakler AG

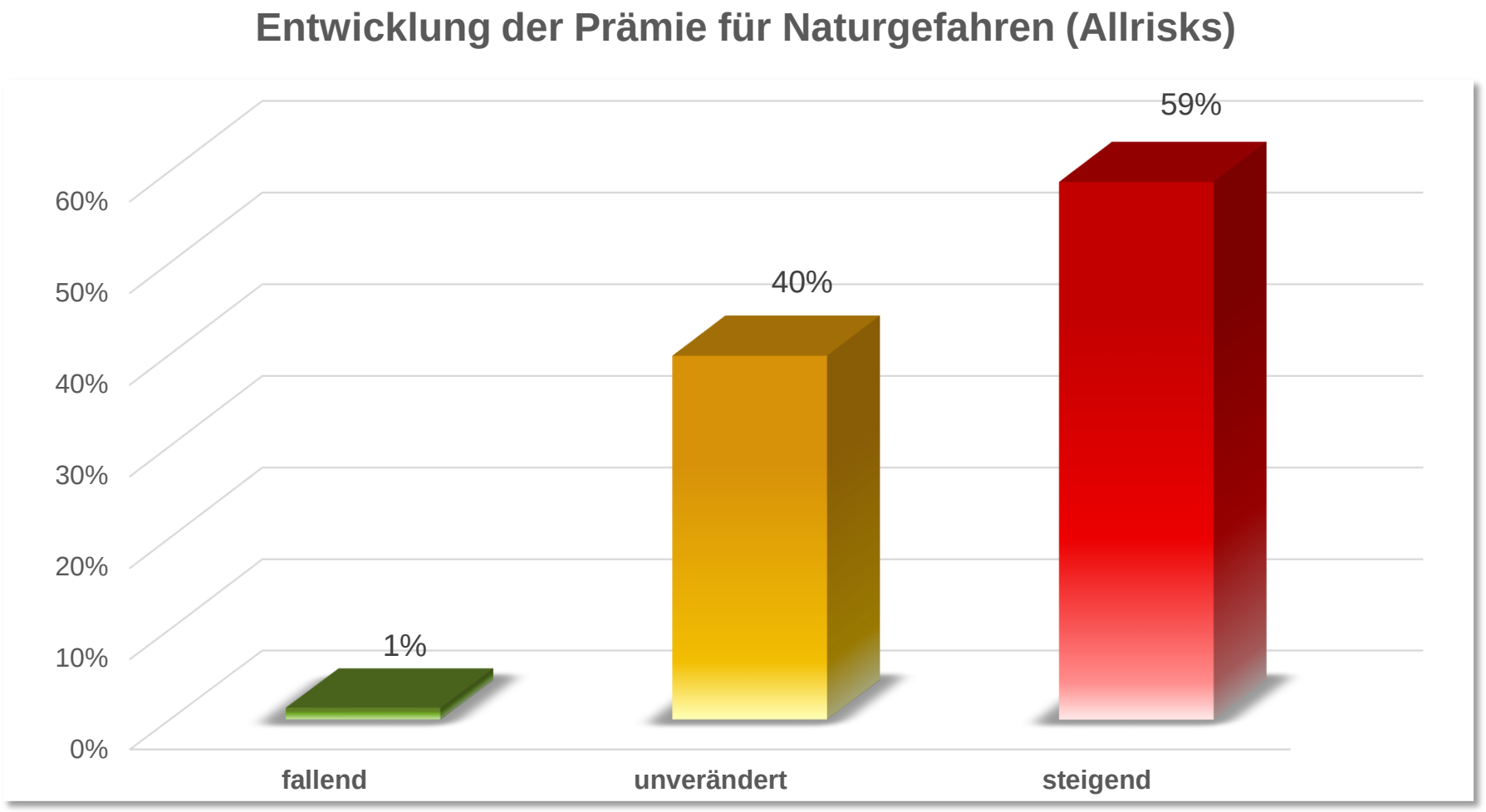
Prämiensätze



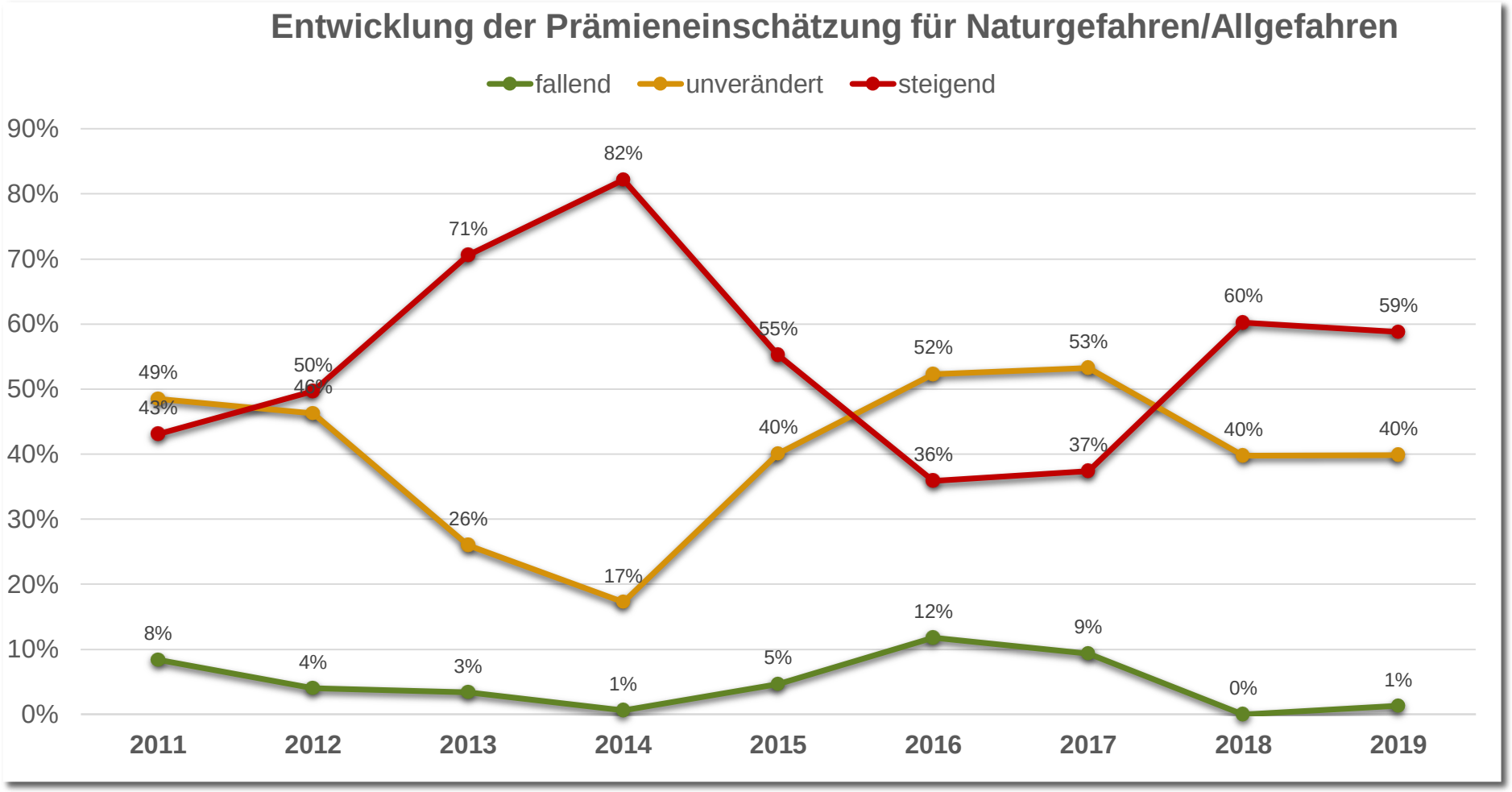
Prämiensätze



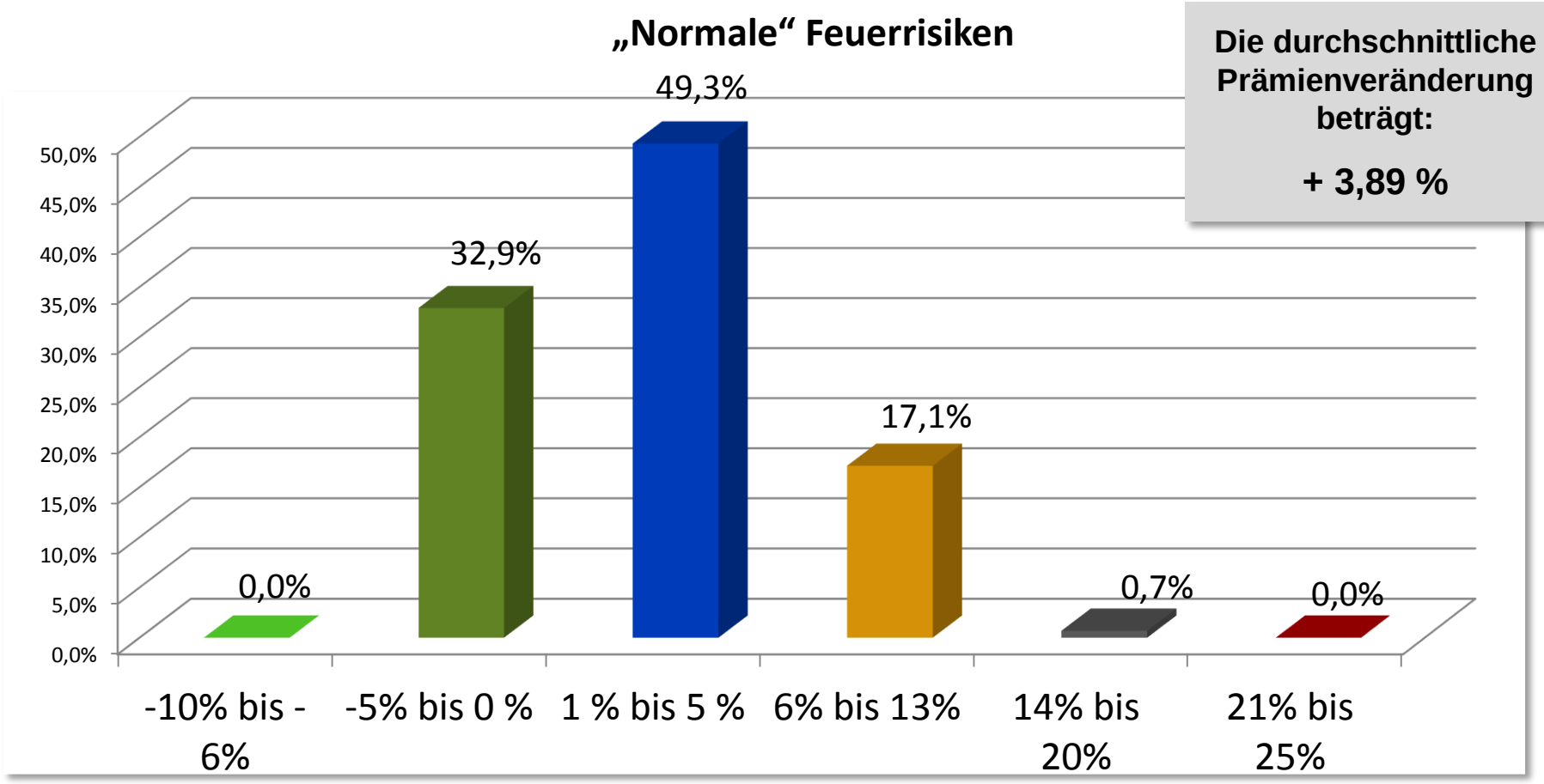
Prämien


Entwicklung der Prämie für Naturgefahren (Allrisks)
60%
50%
40%
30%
20%
10%
0%
1%
40%
59%
fallend
unverändert
steigend

Prämiensätze



Prämienveränderung



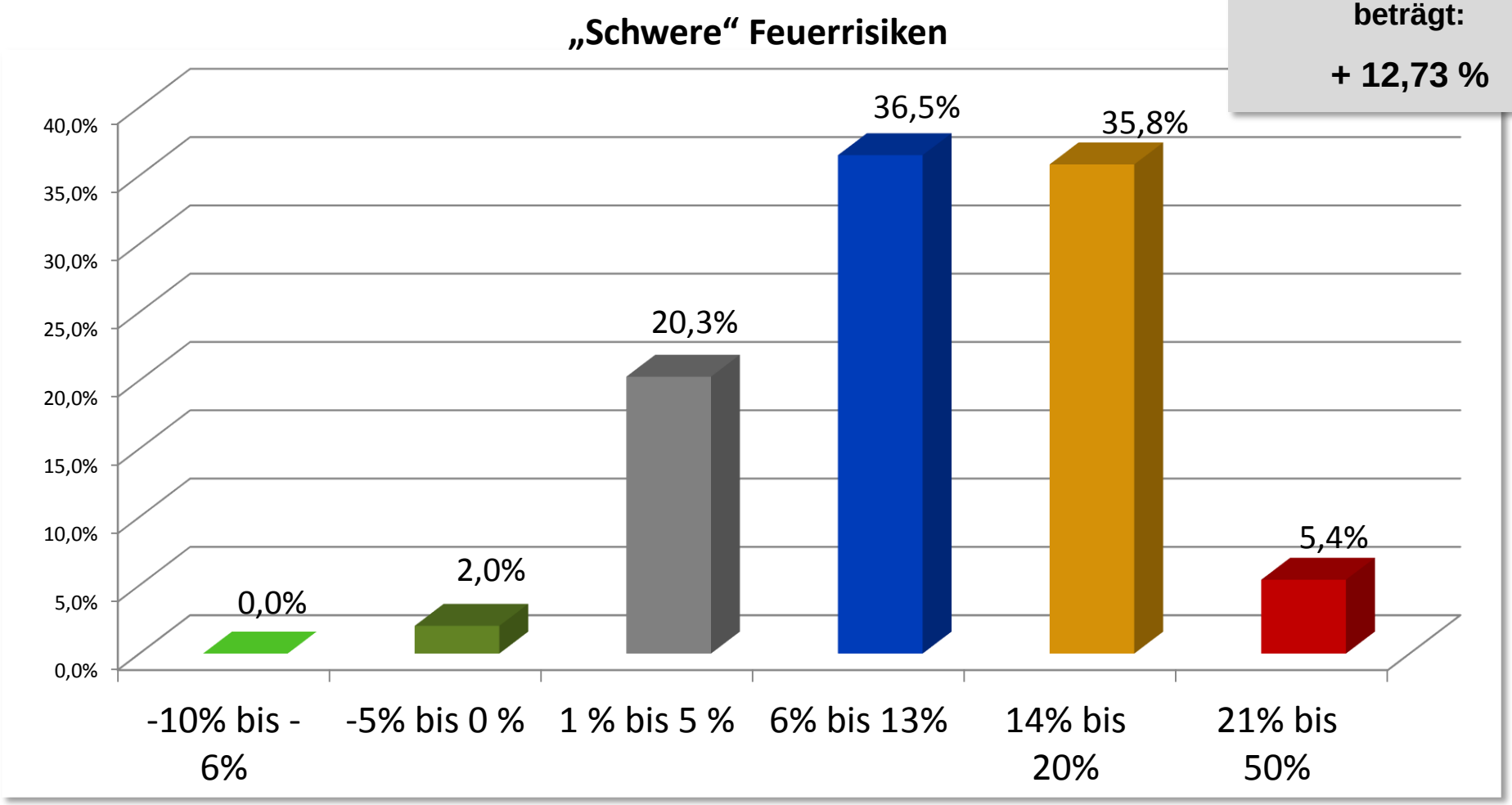
Die durchschnittliche Prämienveränderung beträgt:

+ 3,89 %

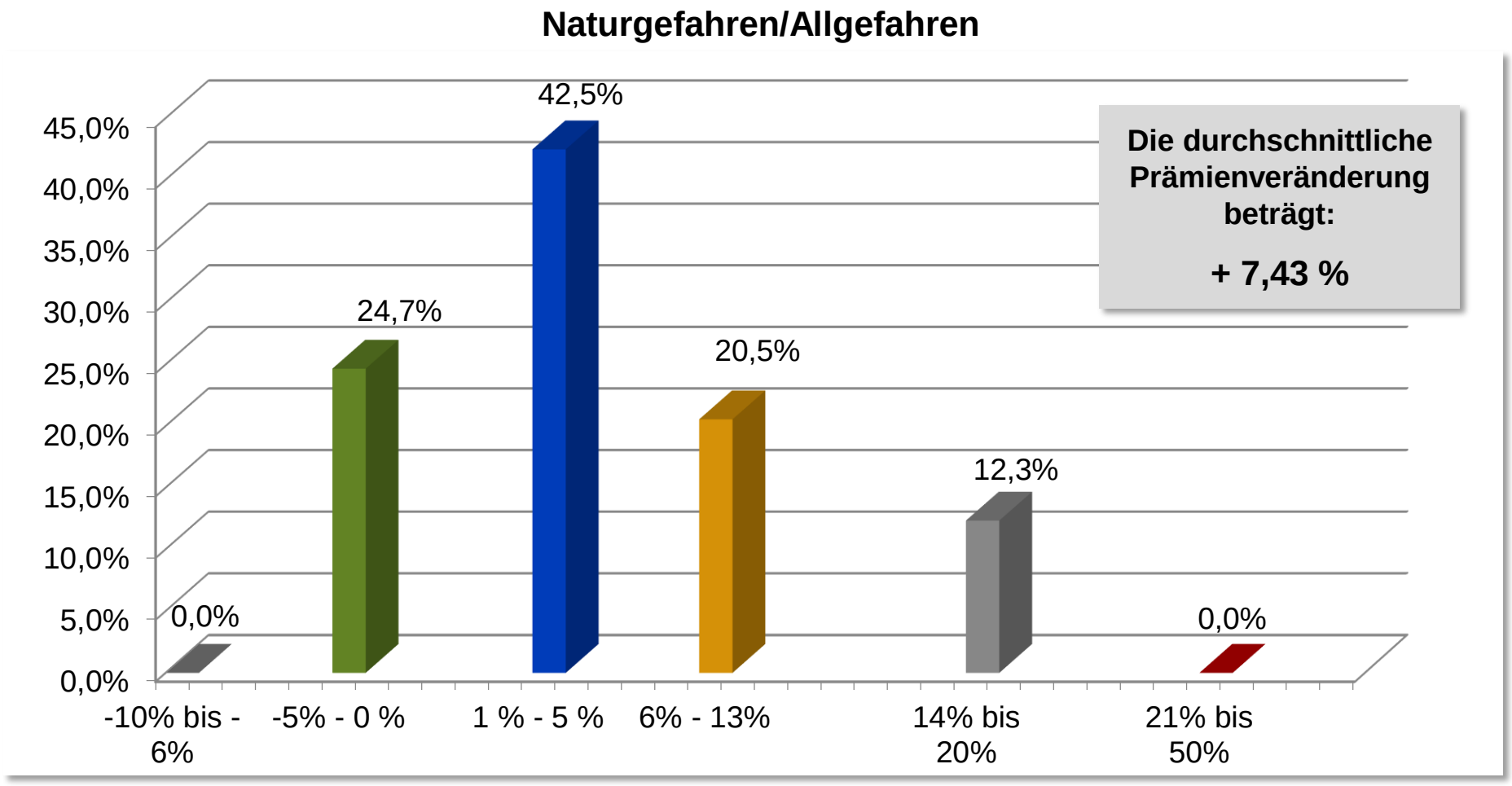
Prämienveränderung

Die durchschnittliche Prämienveränderung beträgt:

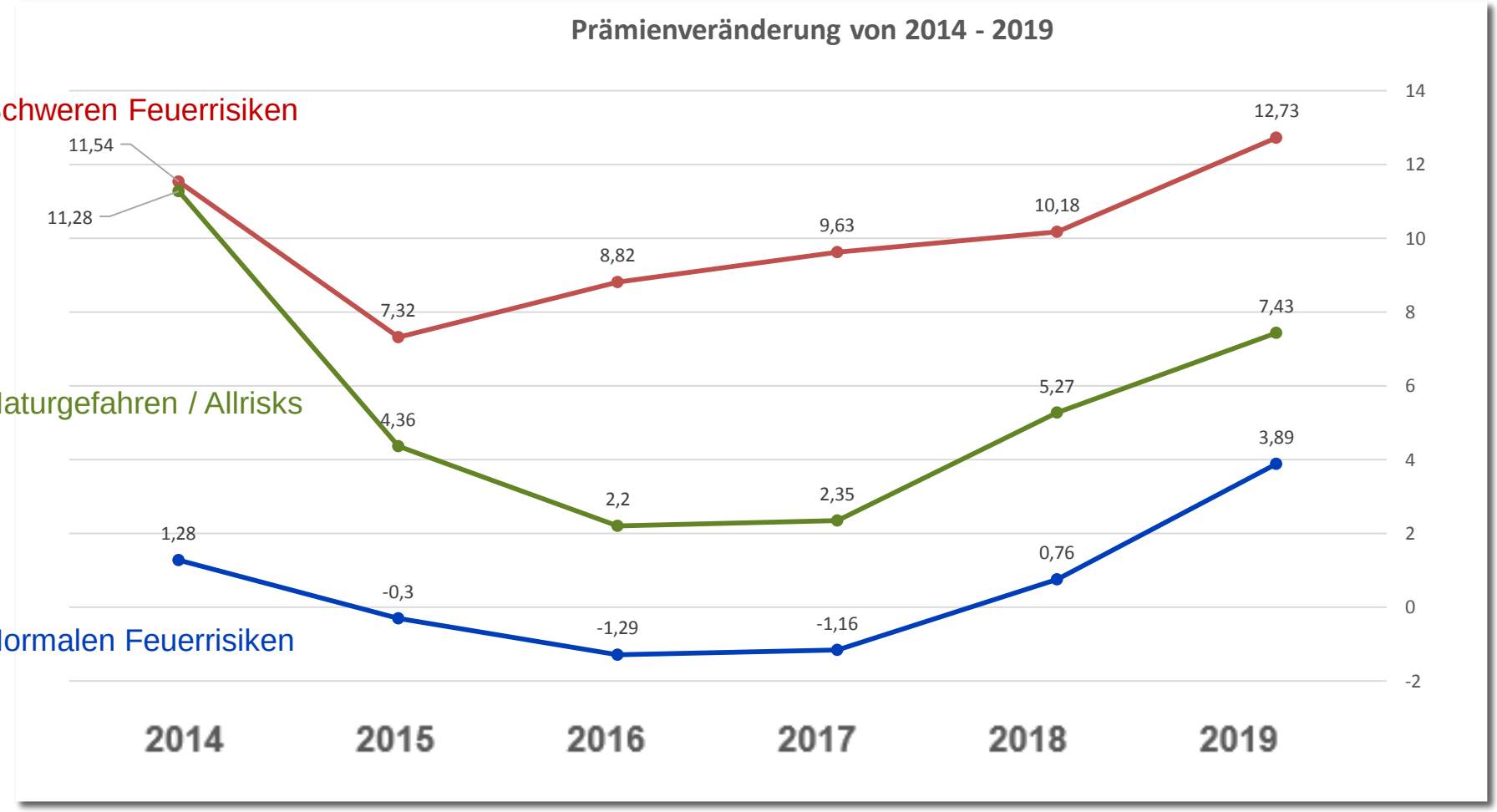
+ 12,73 %



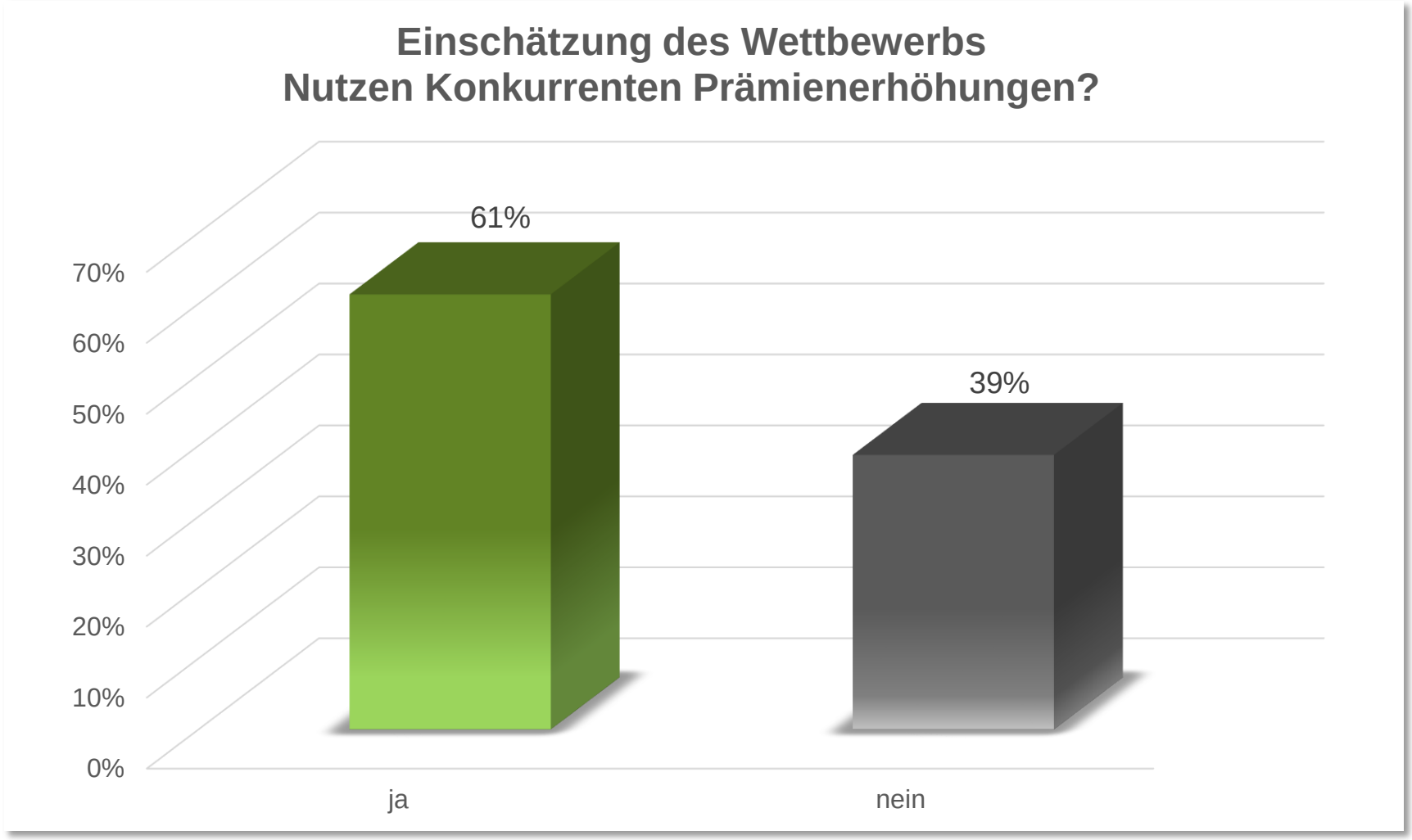
Prämienveränderung



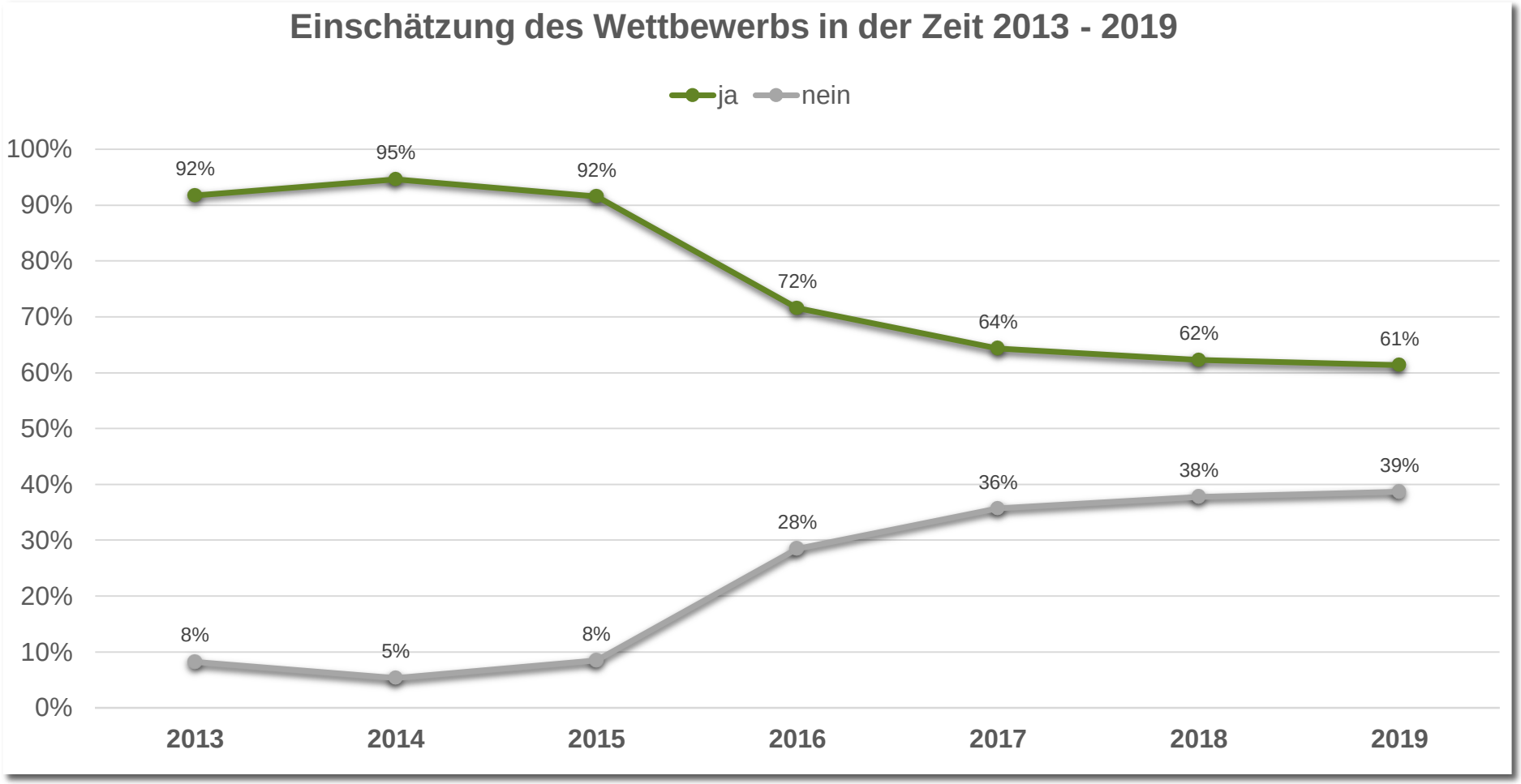
Prämienveränderung



Wettbewerb

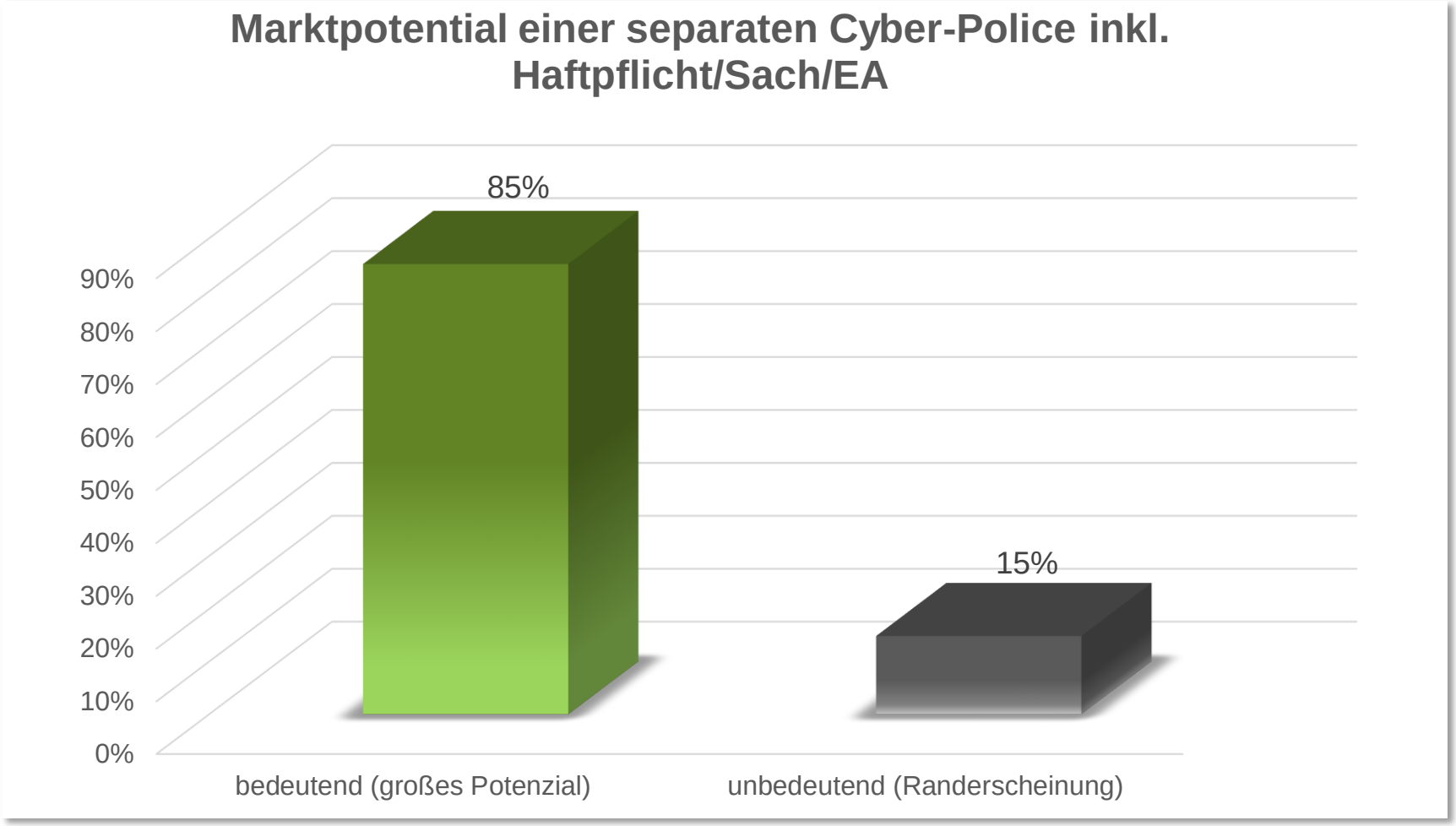

Einschätzung des Wettbewerbs
Nutzen Konkurrenten Prämienerhöhungen?
61%
39%
70%
60%
50%
40%
30%
20%
10%
0%
ja
nein

Wettbewerb

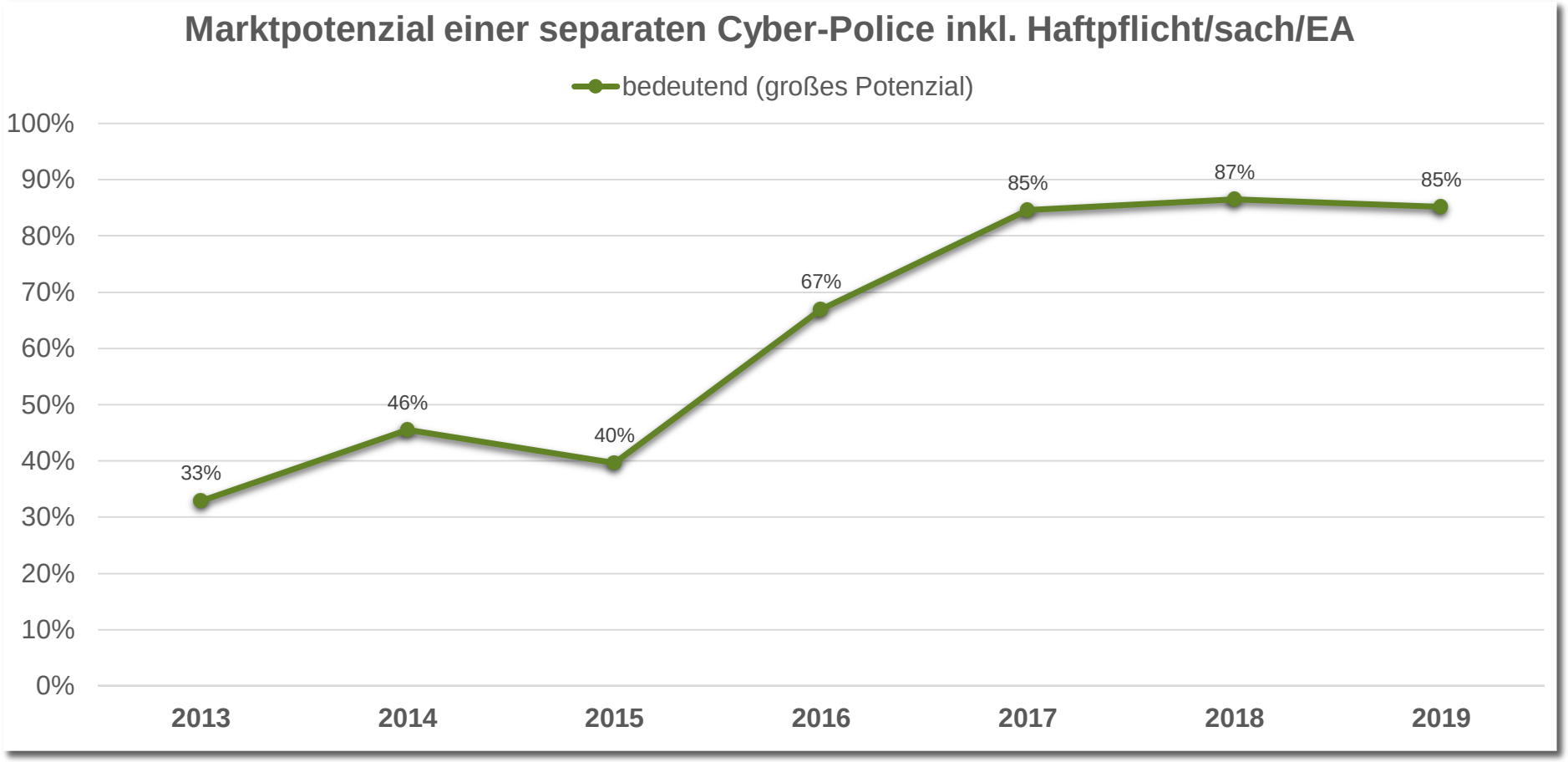

Einschätzung des Wettbewerbs in der Zeit 2013 - 2019
ja
nein
100%
90%
80%
70%
60%
50%
40%
30%
20%
10%
0%
92%
95%
92%
72%
64%
62%
61%
8%
5%
8%
28%
36%
38%
39%
2013
2014
2015
2016
2017
2018
2019

Entwicklung aktueller Versicherungsprodukte

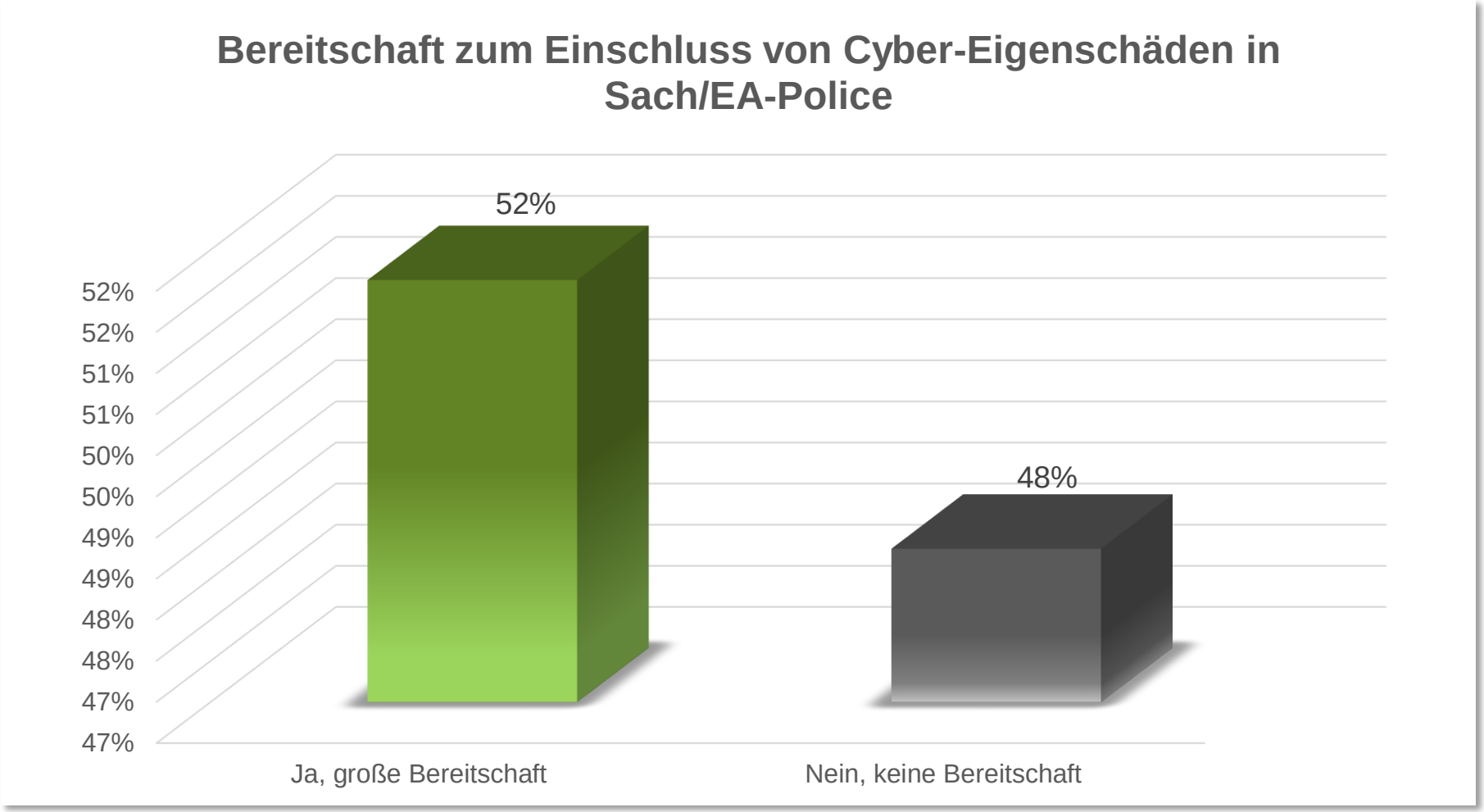
Entwicklung aktueller Versicherungsprodukte



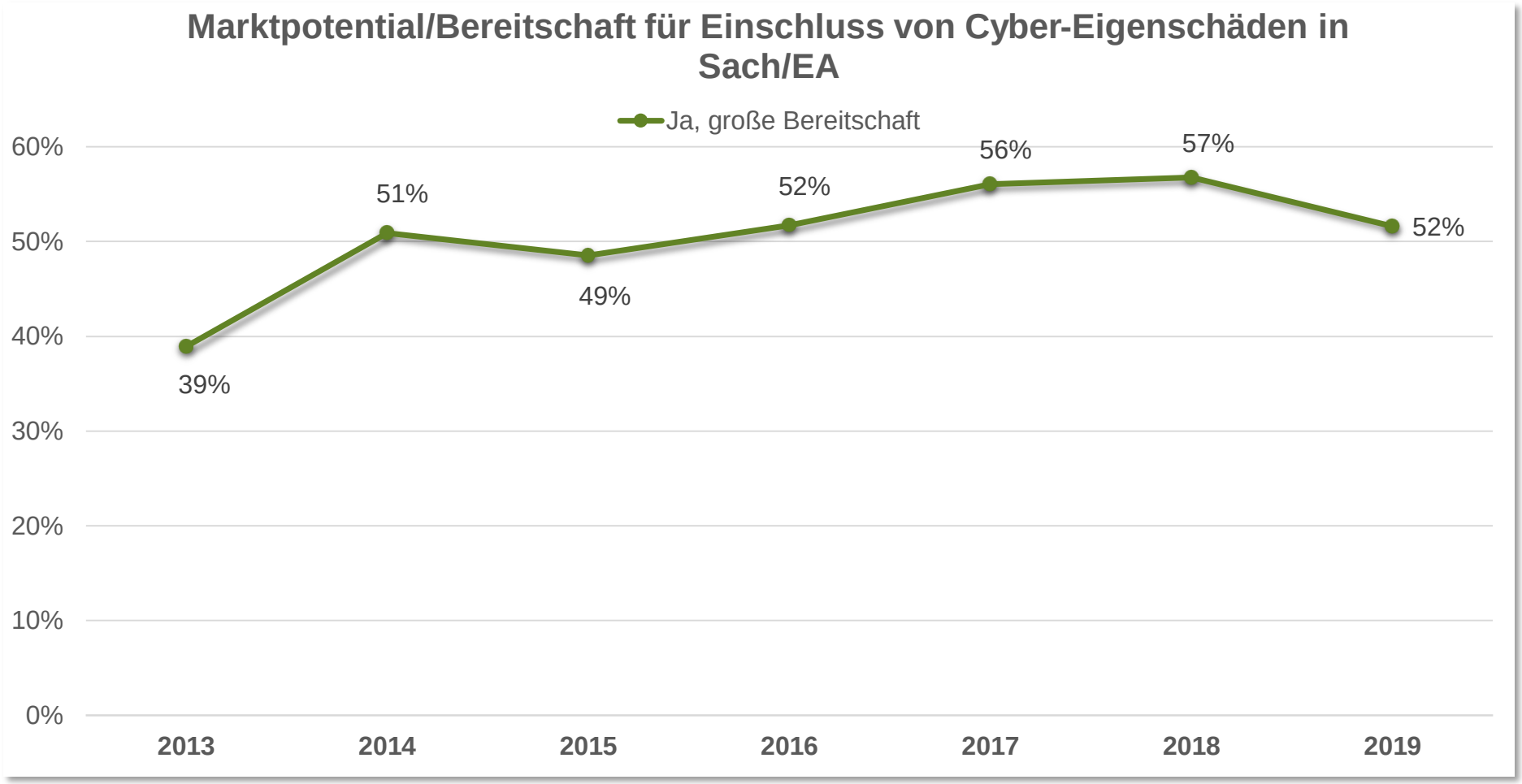
Entwicklung aktueller Versicherungsprodukte



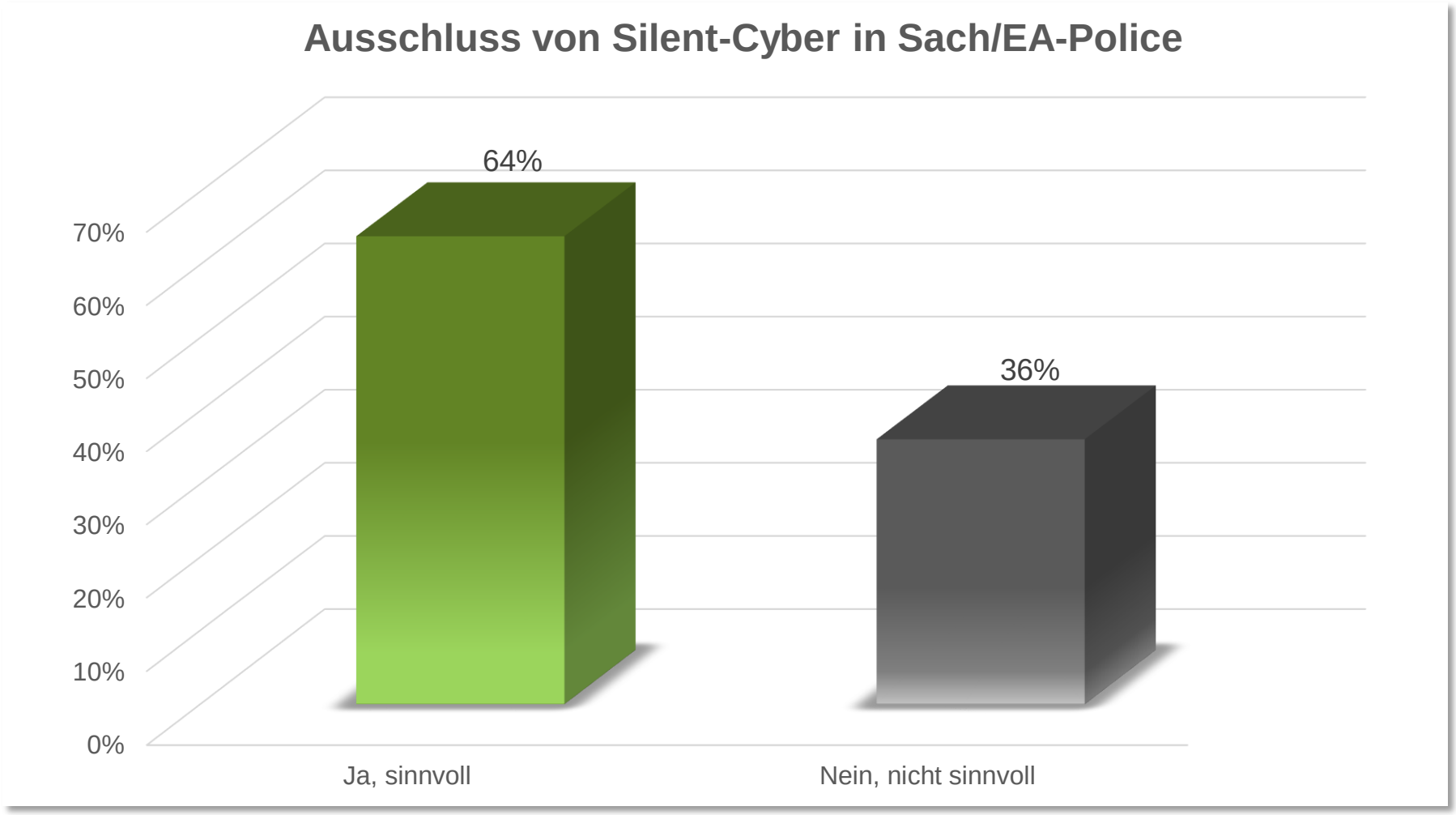
Entwicklung aktueller Versicherungsprodukte



Entwicklung aktueller Versicherungsprodukte

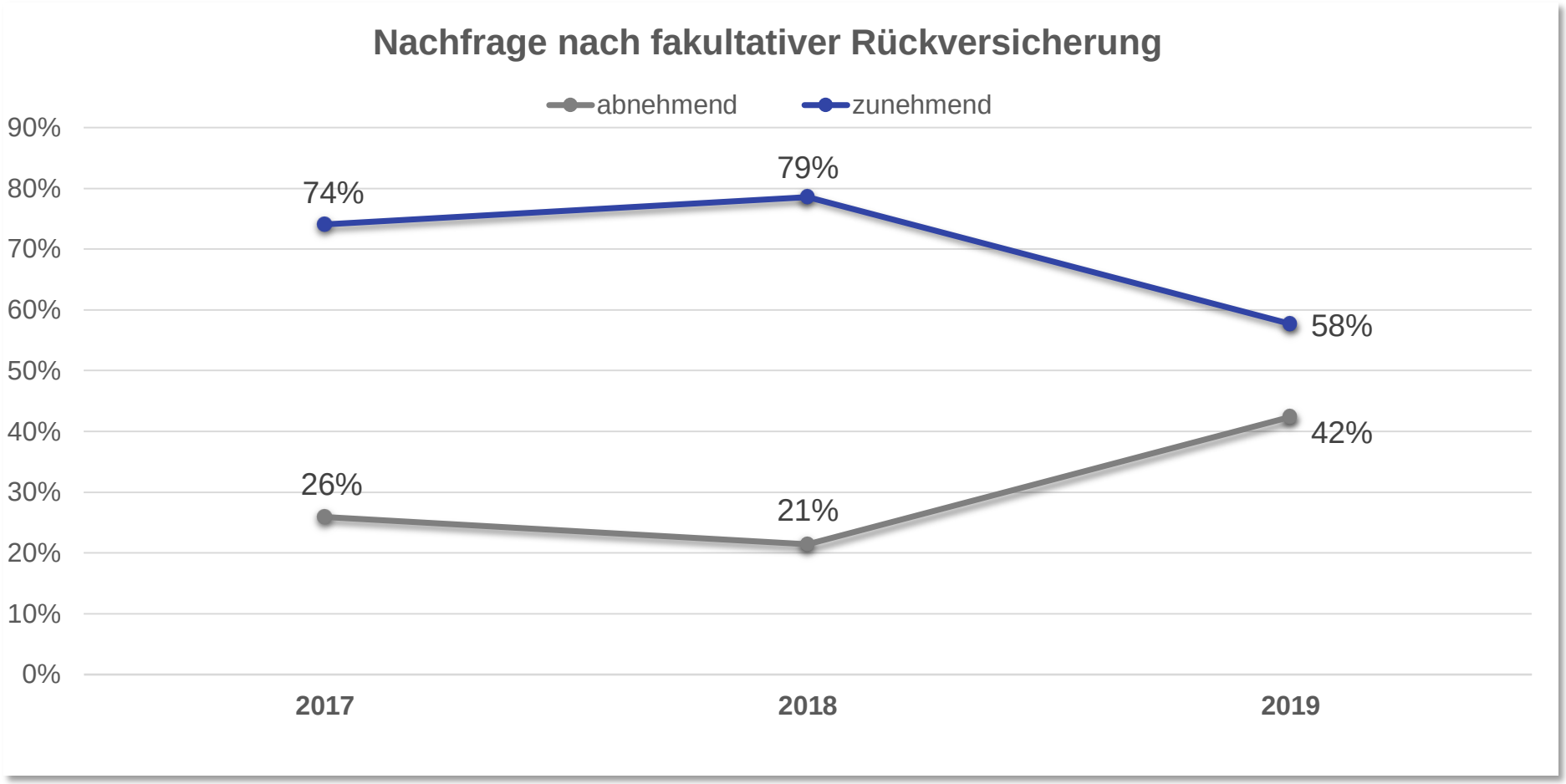


Entwicklung aktueller Versicherungsprodukte

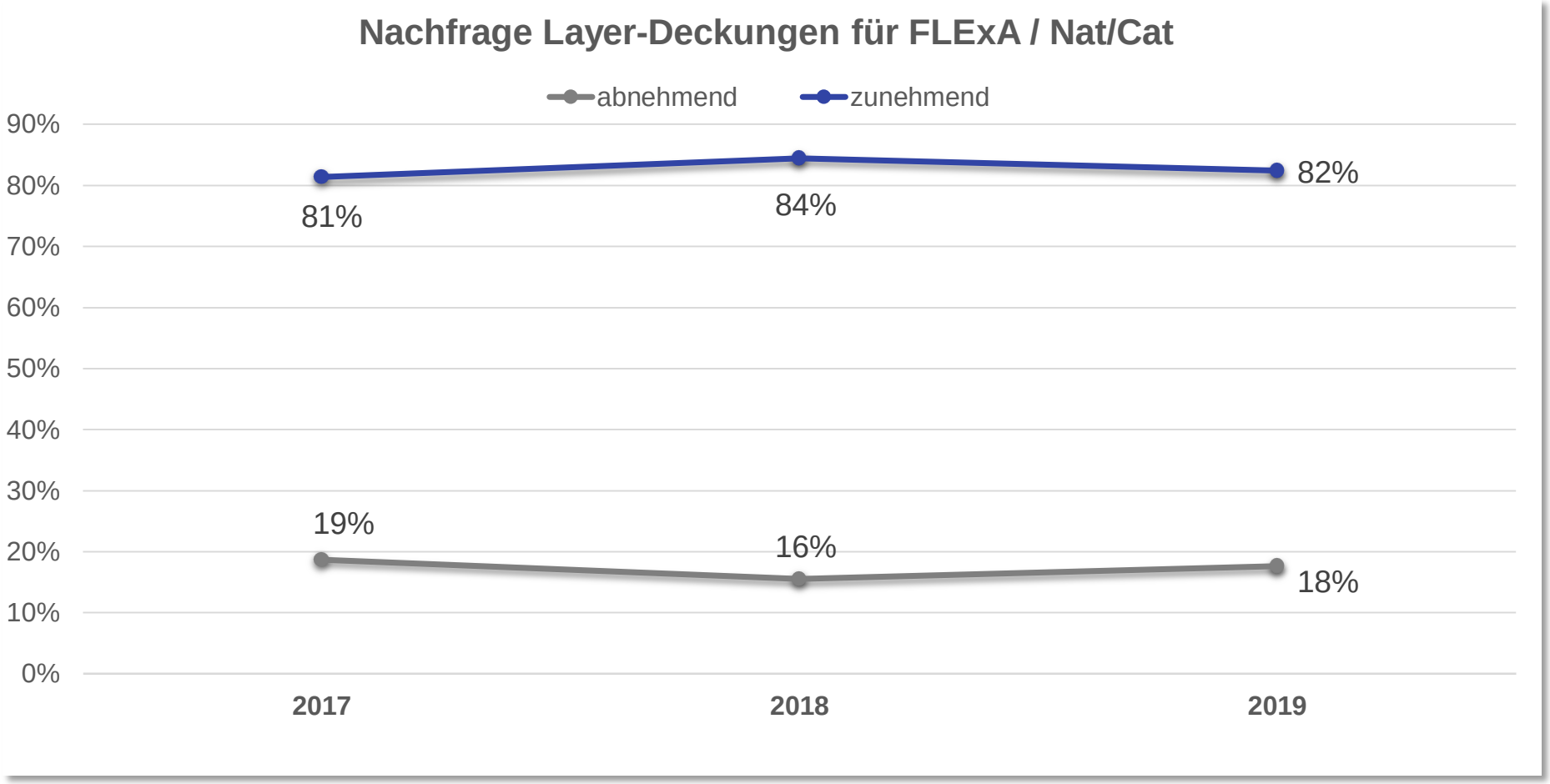


Einschätzung zum Nachfrageverhalten/zu Markttendenzen

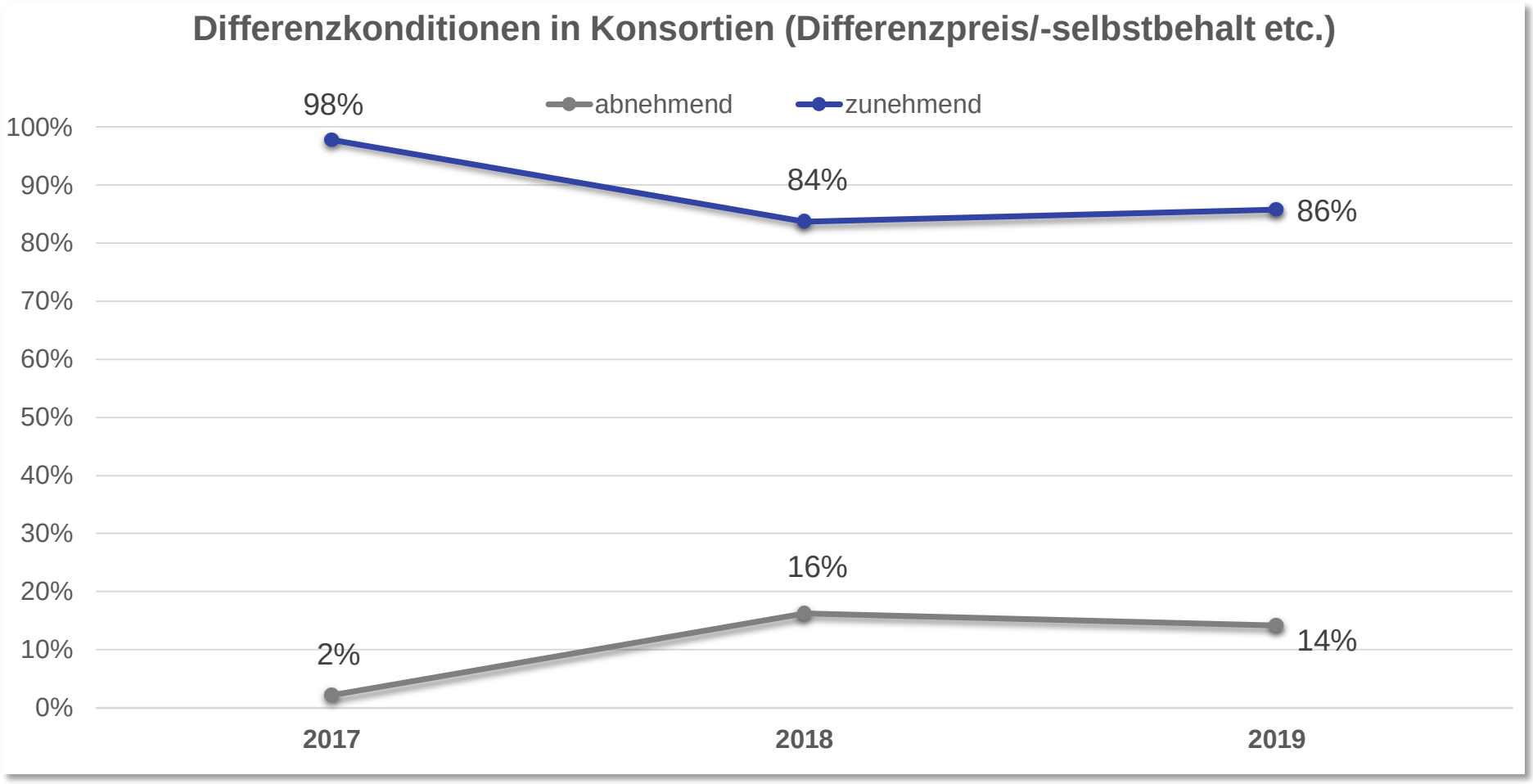
Veränderung der Nachfrage/Markttendenz



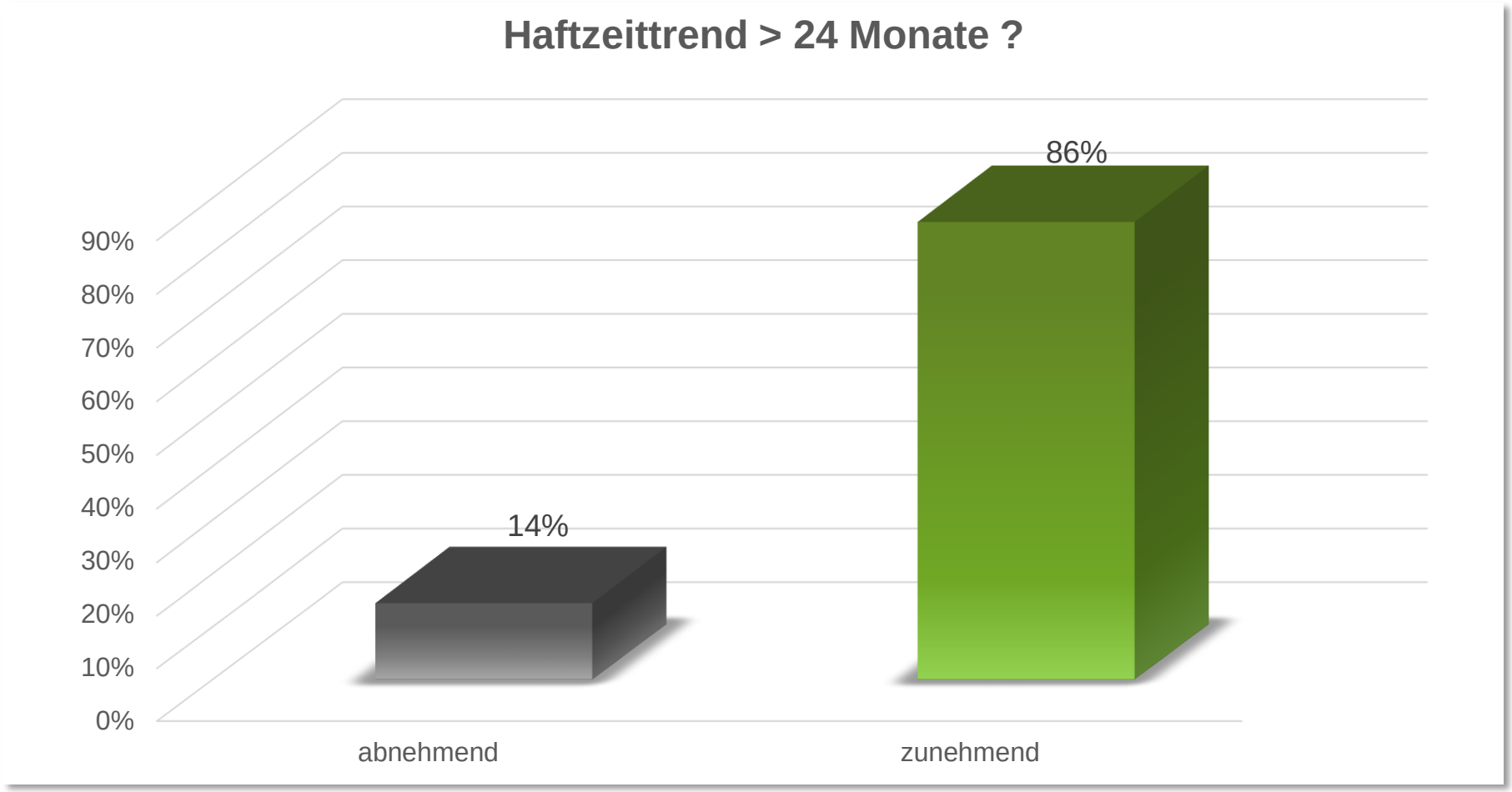
Veränderung der Nachfrage/Markttendenz



Veränderung der Nachfrage/Markttendenz

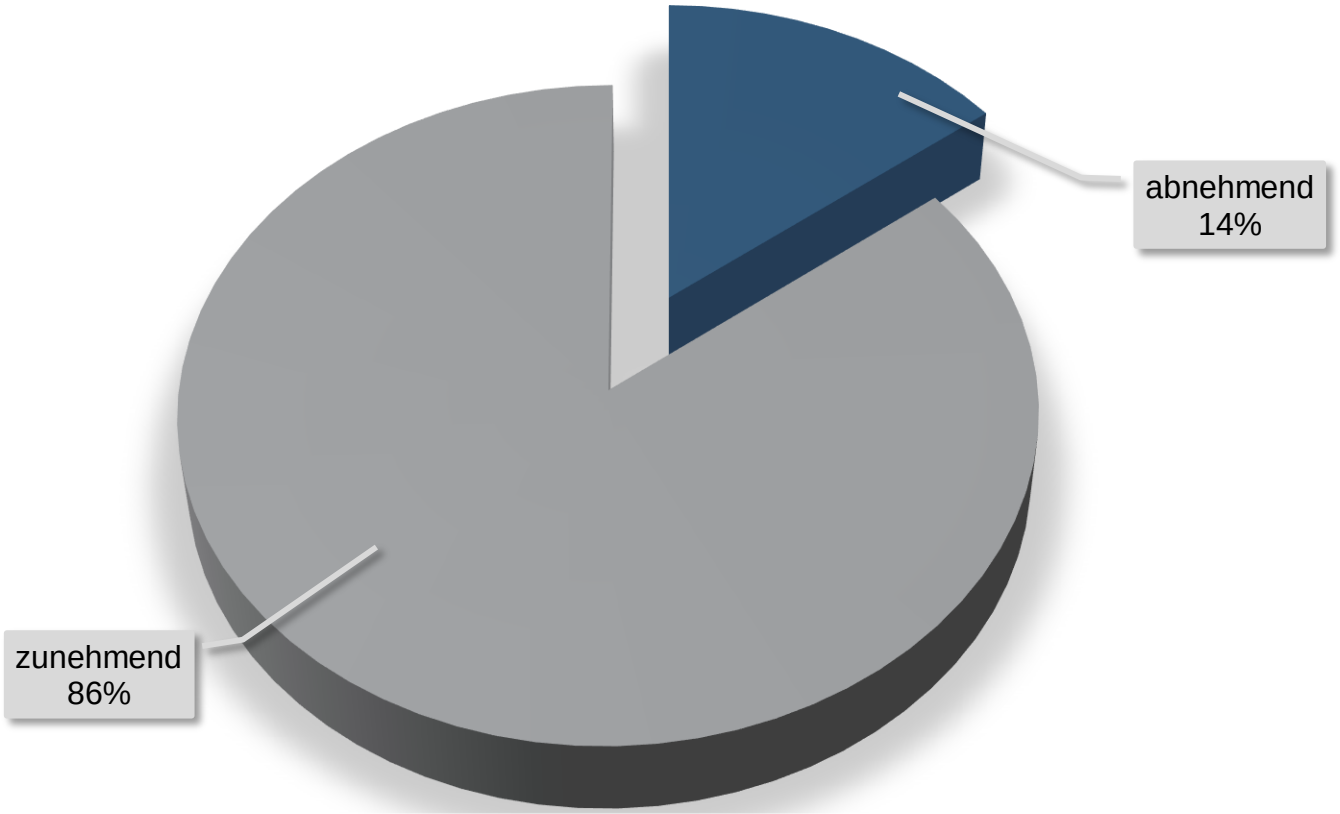


Veränderung der Nachfrage/Markttendenz

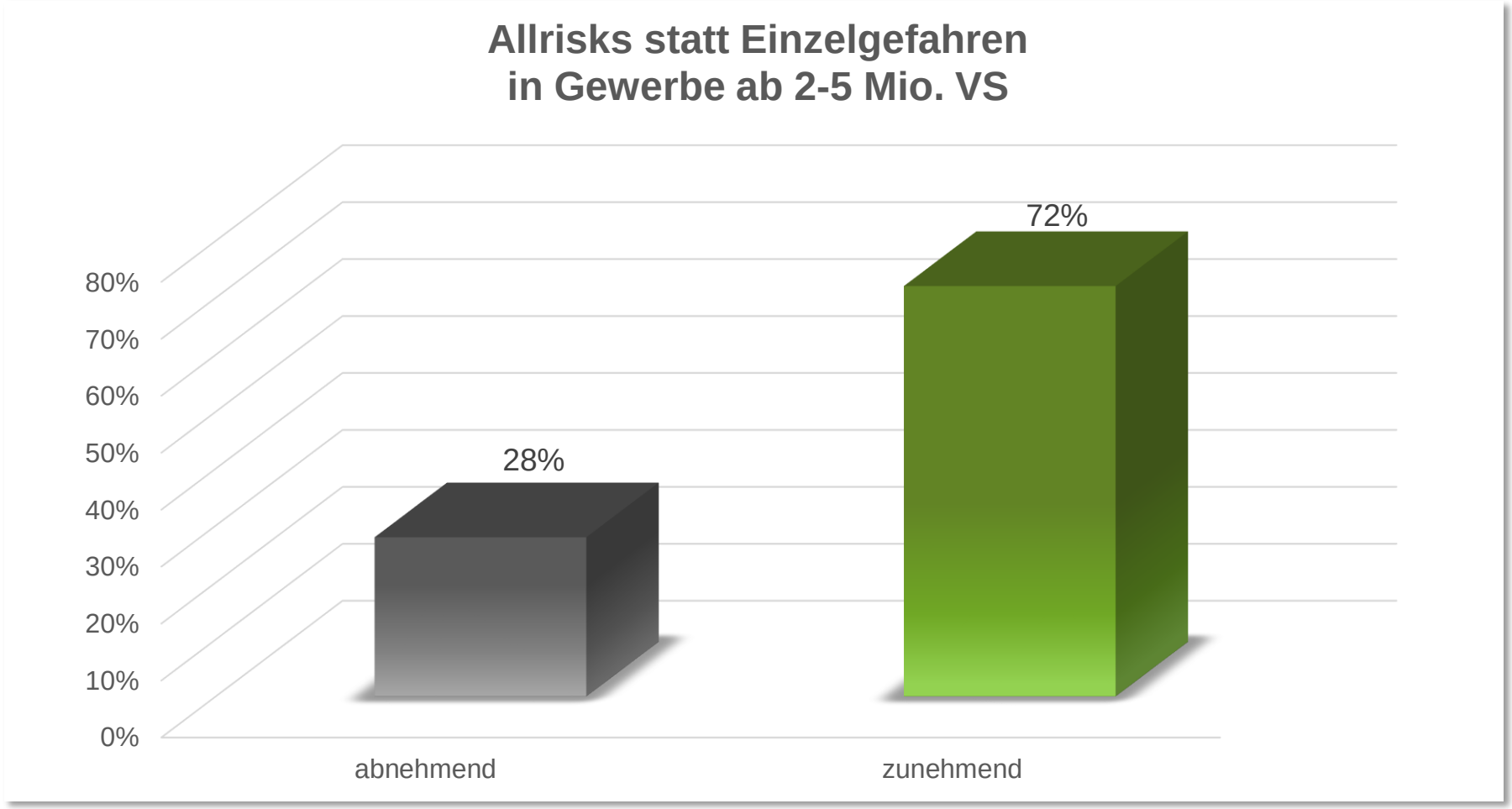


Veränderung der Nachfrage/Markttendenz

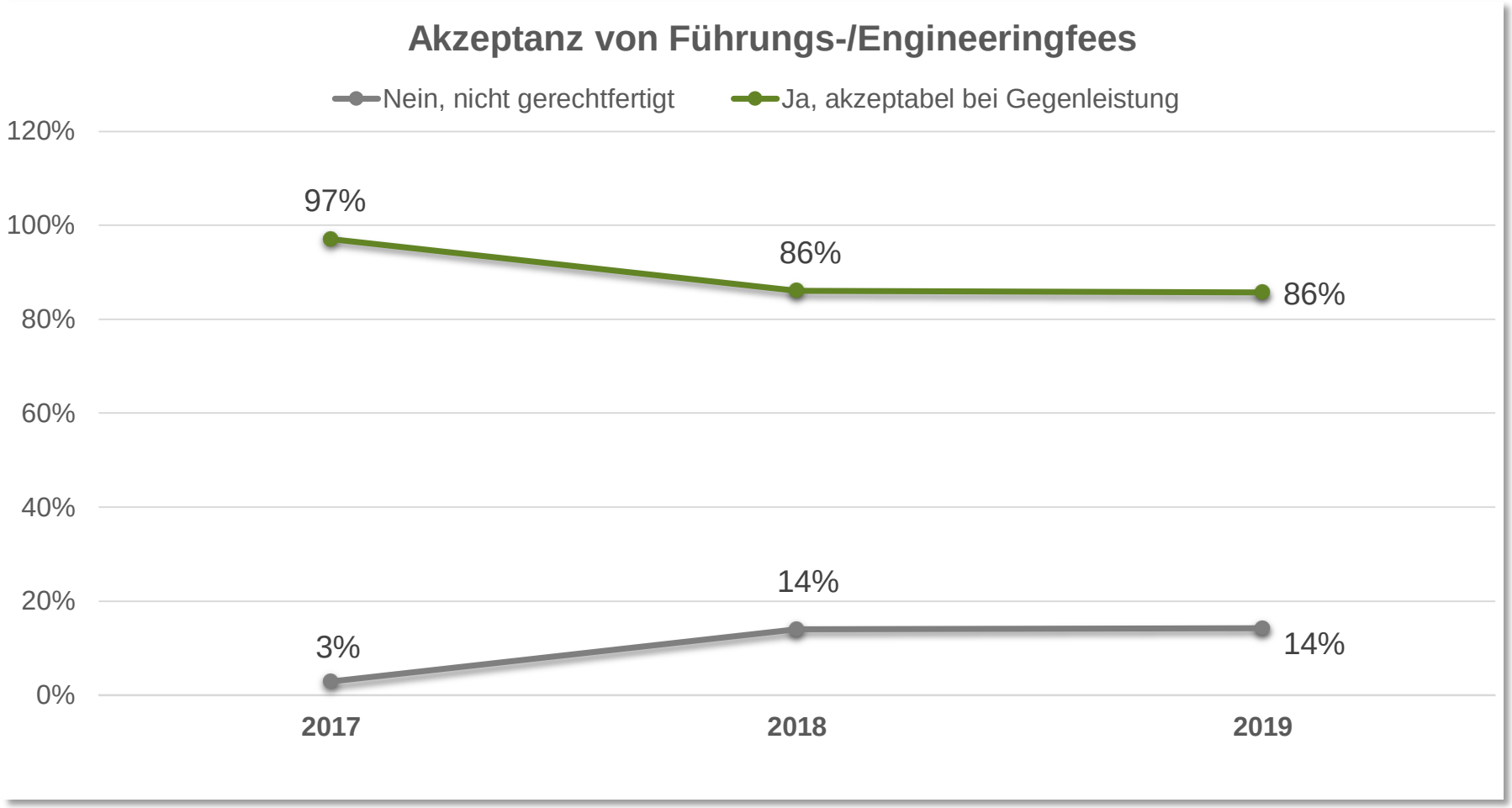
Kombinierte Höchstentschädigung zum Kapazitätserhalt



Veränderung der Nachfrage/Markttendenz



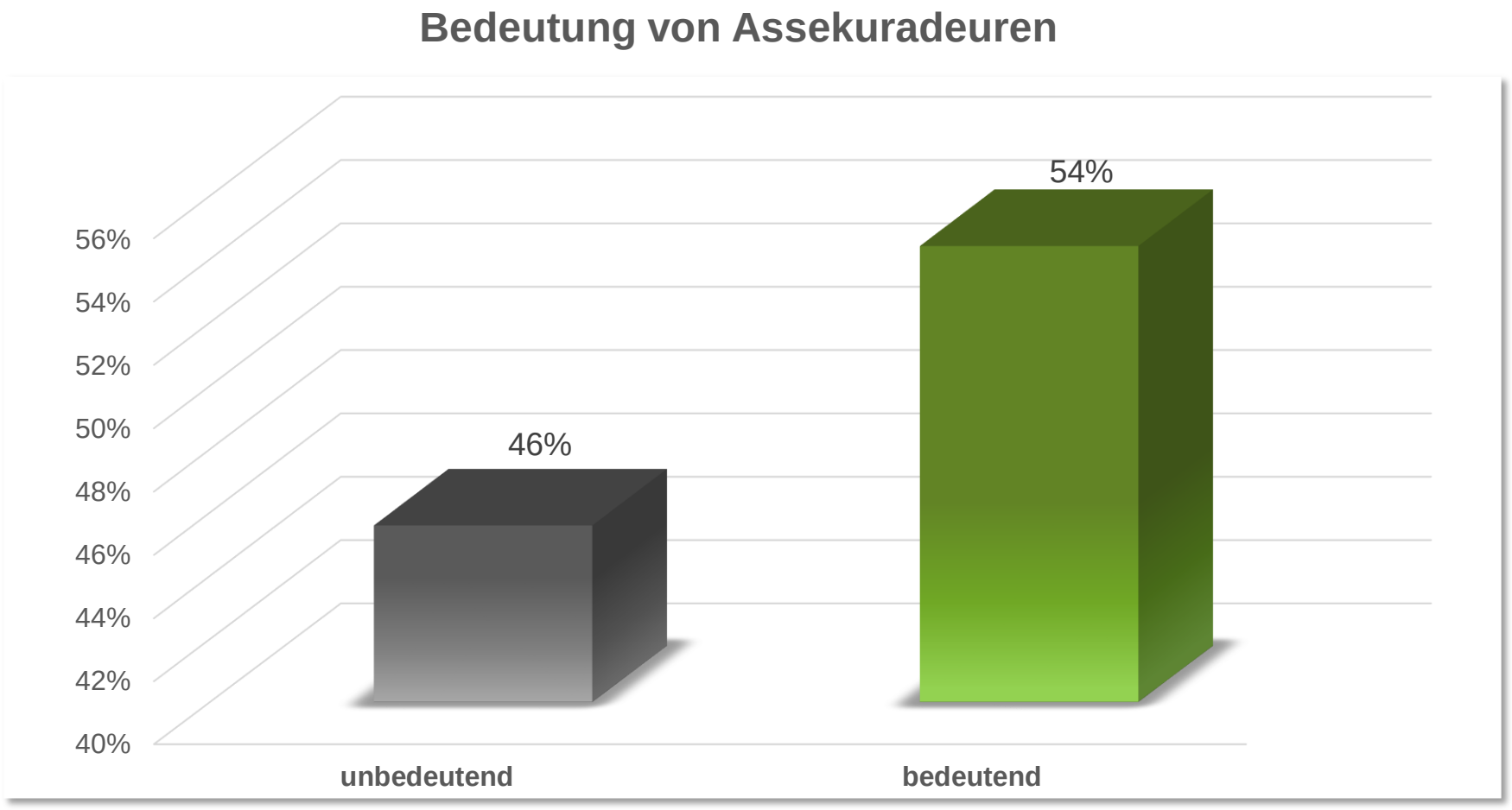
Veränderung der Nachfrage/Markttendenz



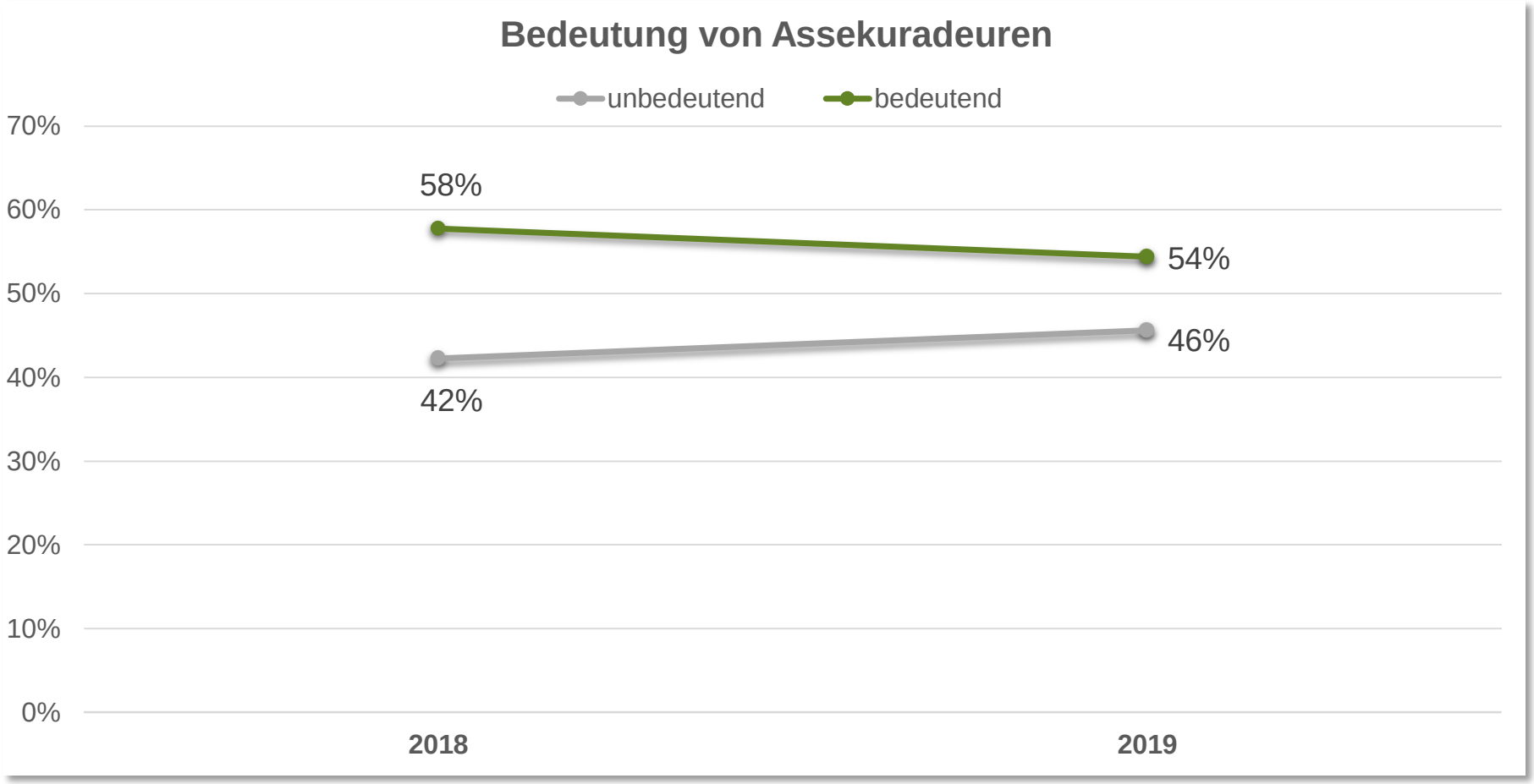
© EUROASSEKURANZ Versicherungsmakler AG

Veränderung der Nachfrage/Markttendenz

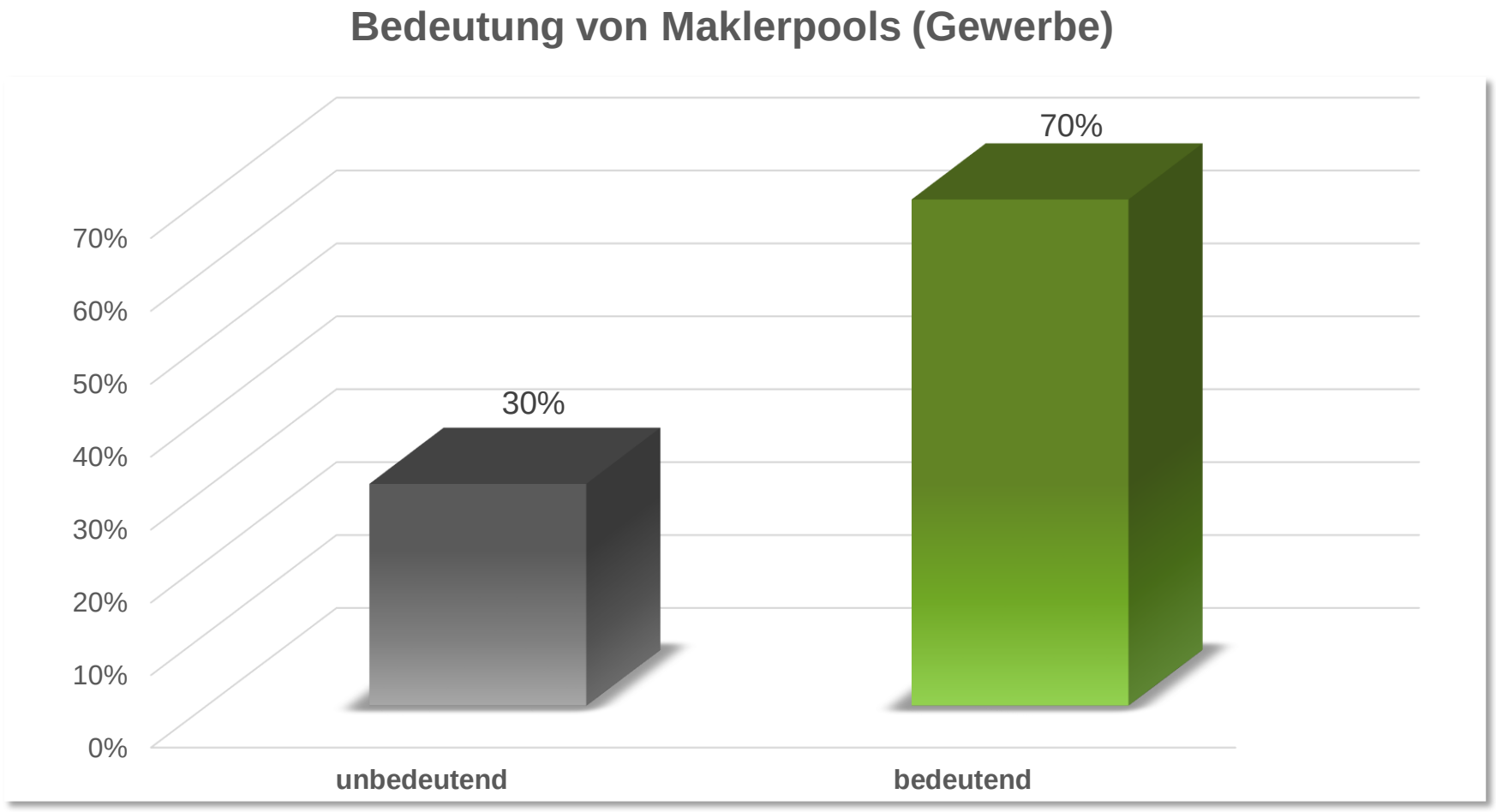
Veränderung der Nachfrage/Markttendenz



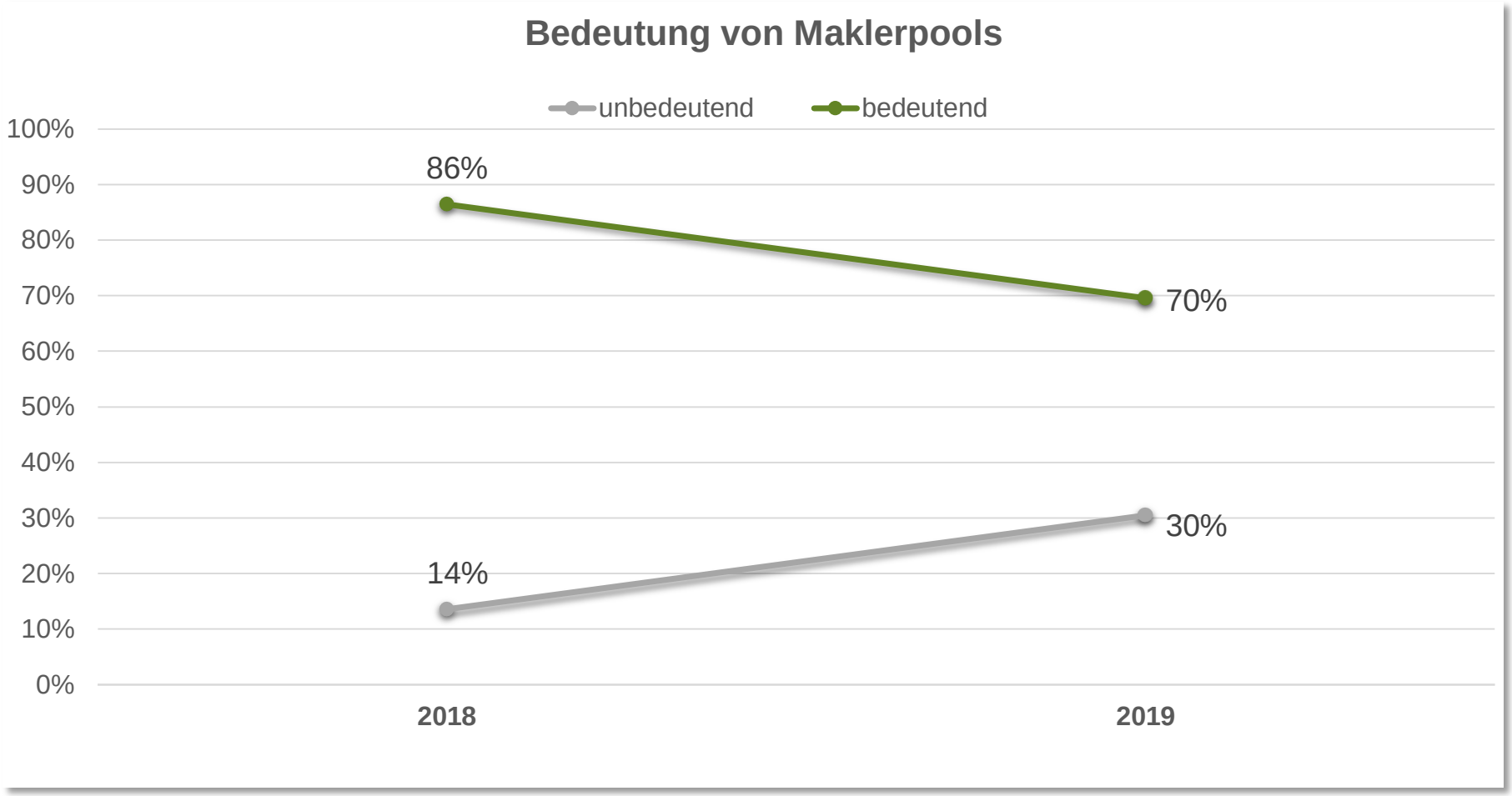
Veränderung der Nachfrage/Markttendenz



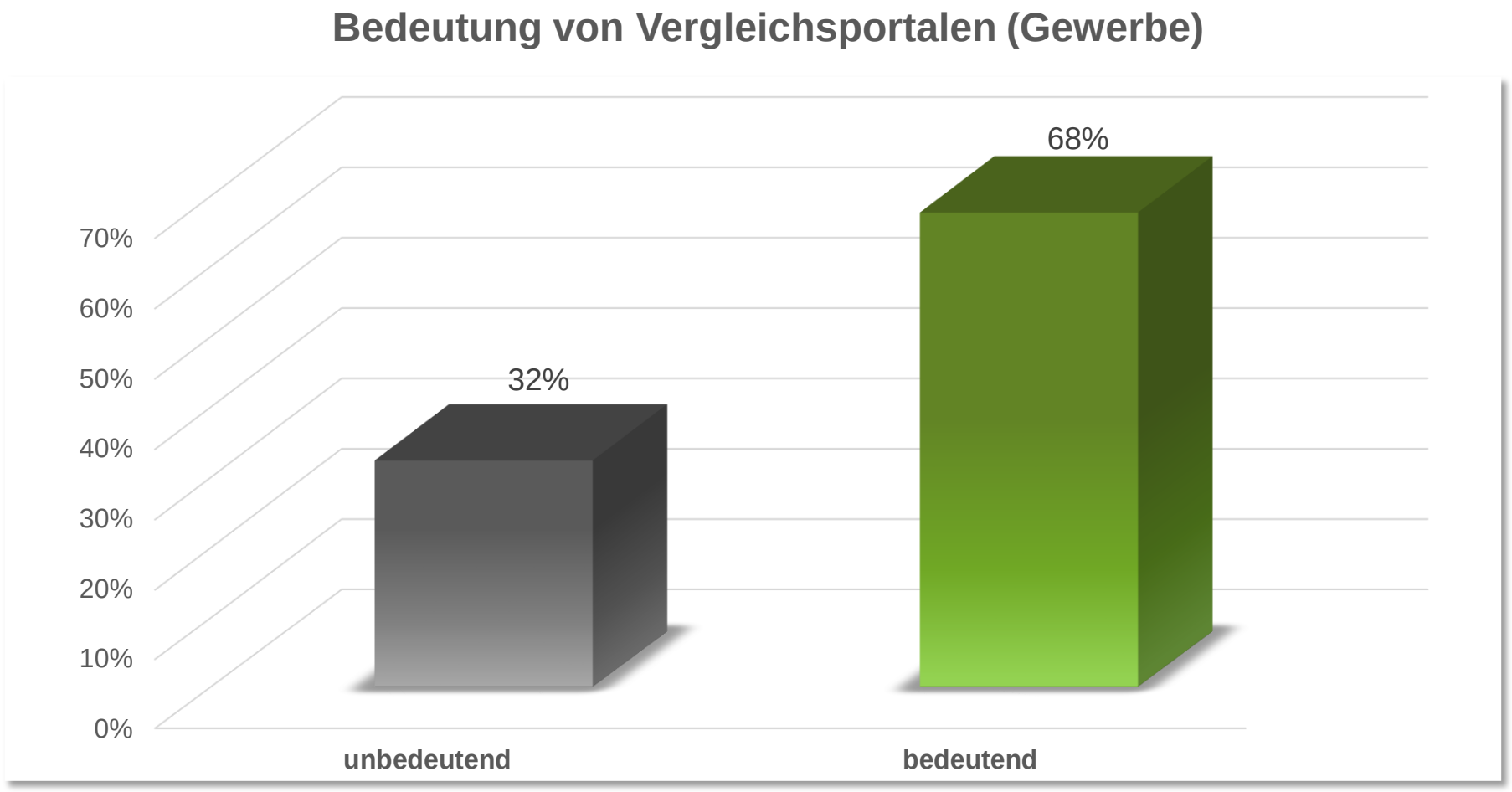
Veränderung der Nachfrage/Markttendenz



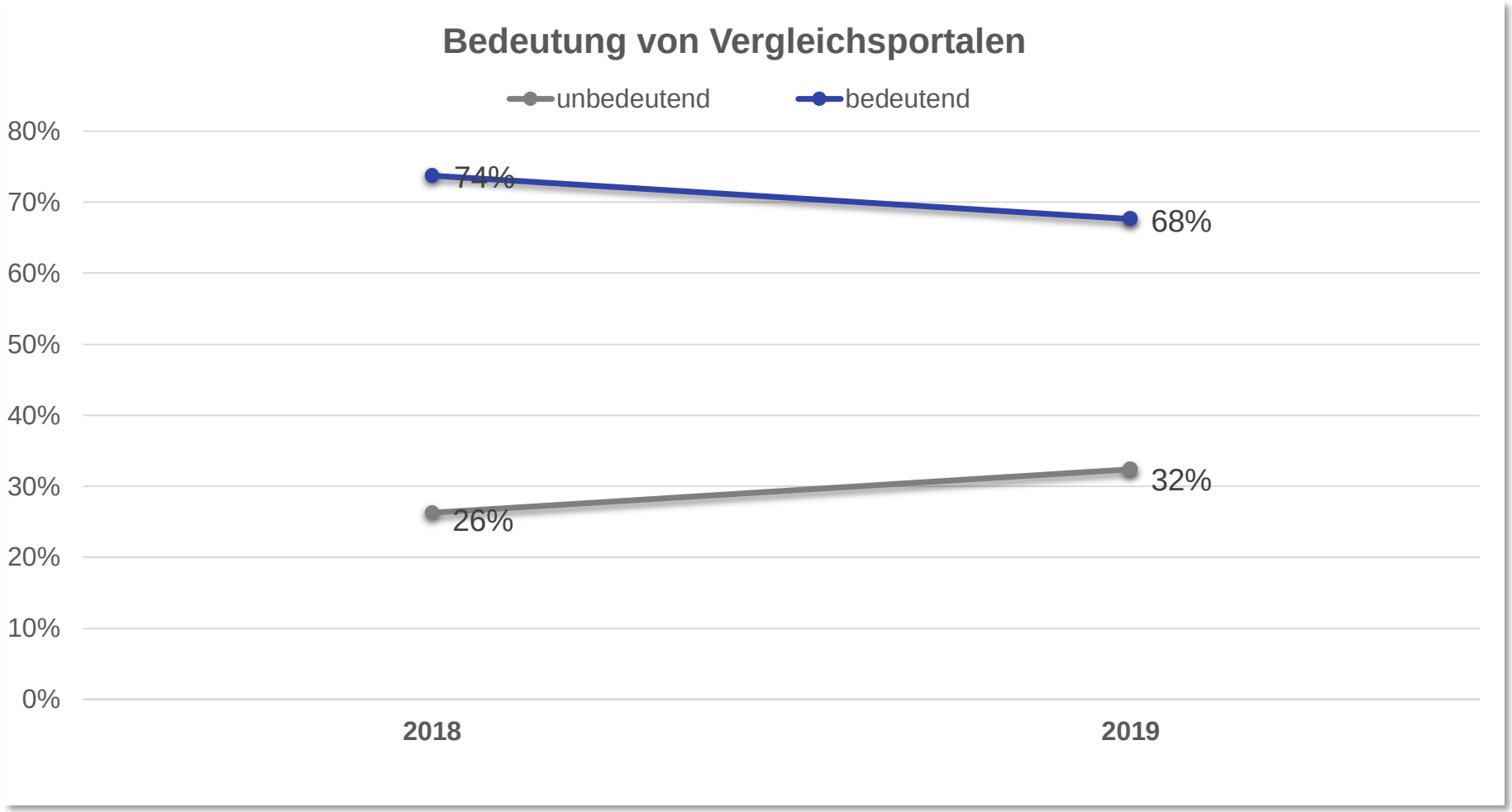
Veränderung der Nachfrage/Markttendenz



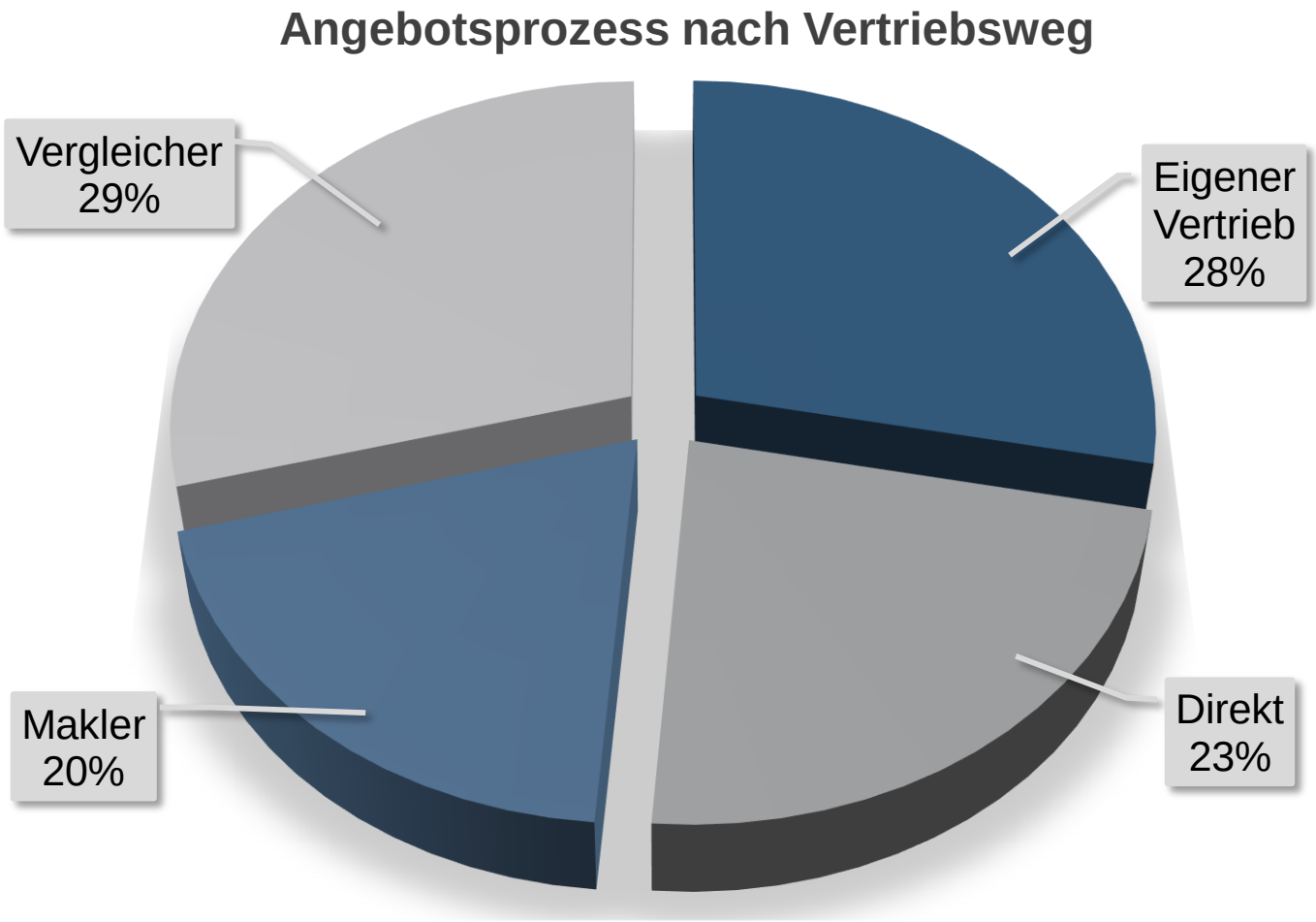
Veränderung der Nachfrage/Markttendenz



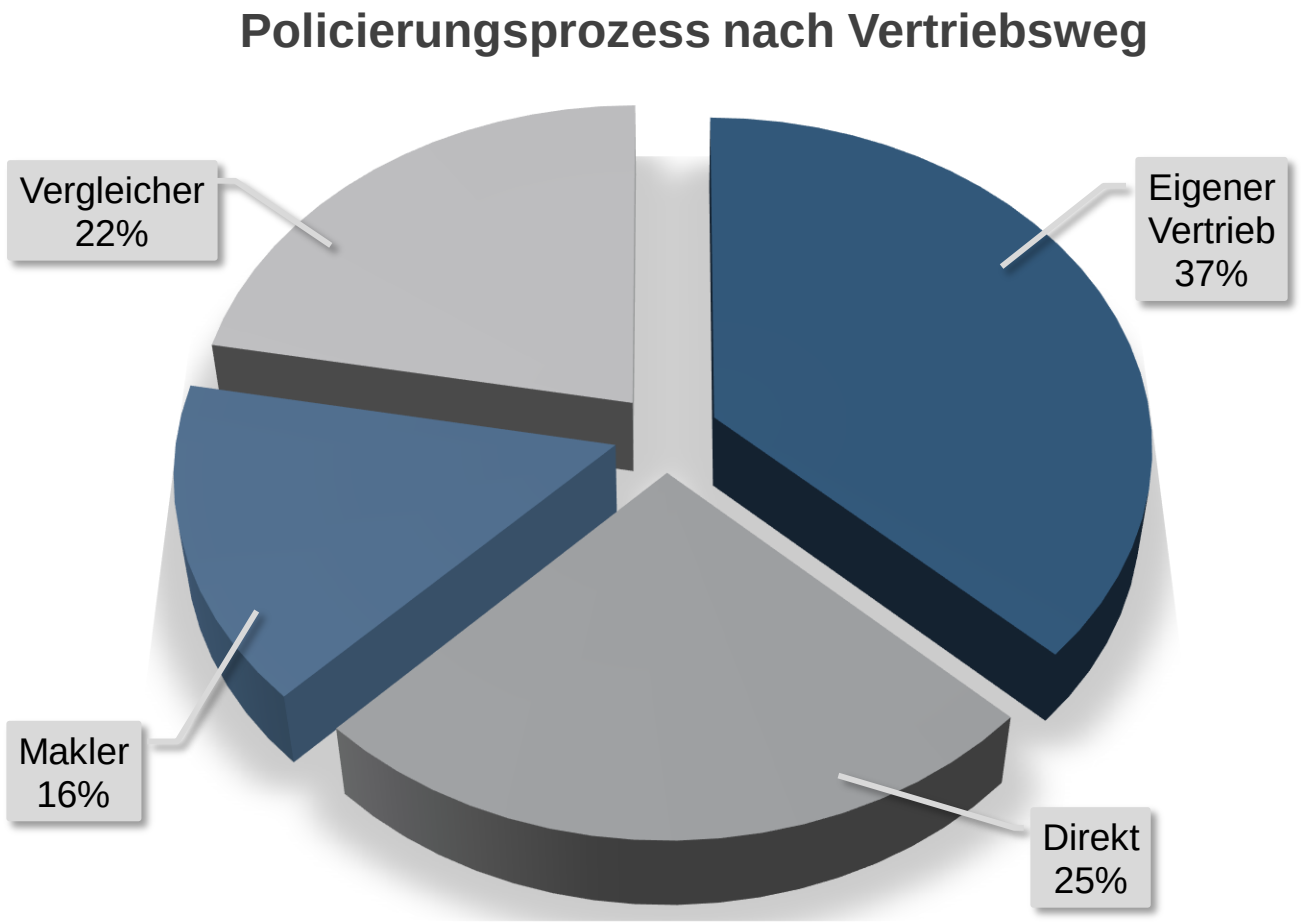
Veränderung der Nachfrage/Markttendenz



Digitalisierung / „End-to-end“-Prozesse

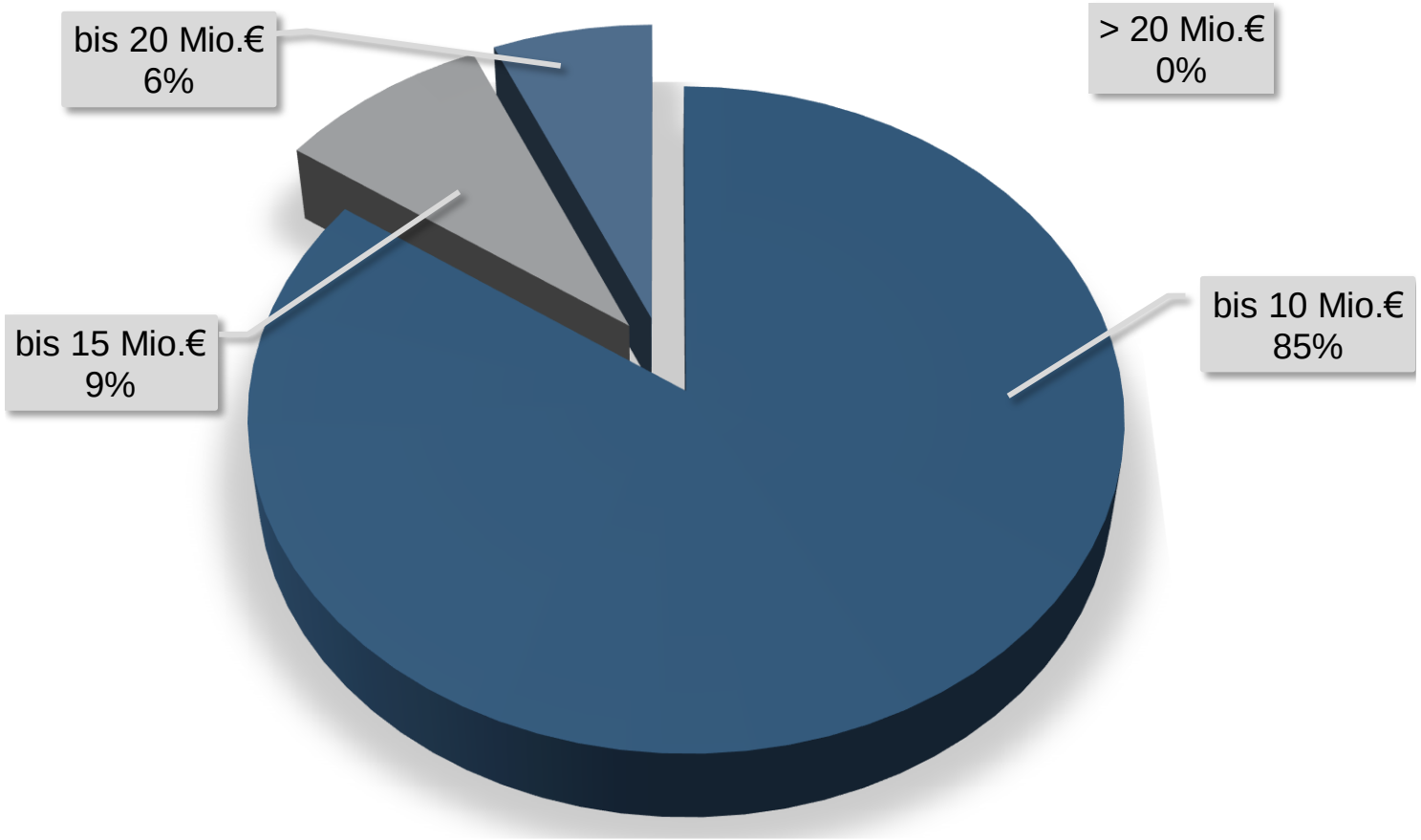


Digitalisierung / „End-to-end“-Prozesse

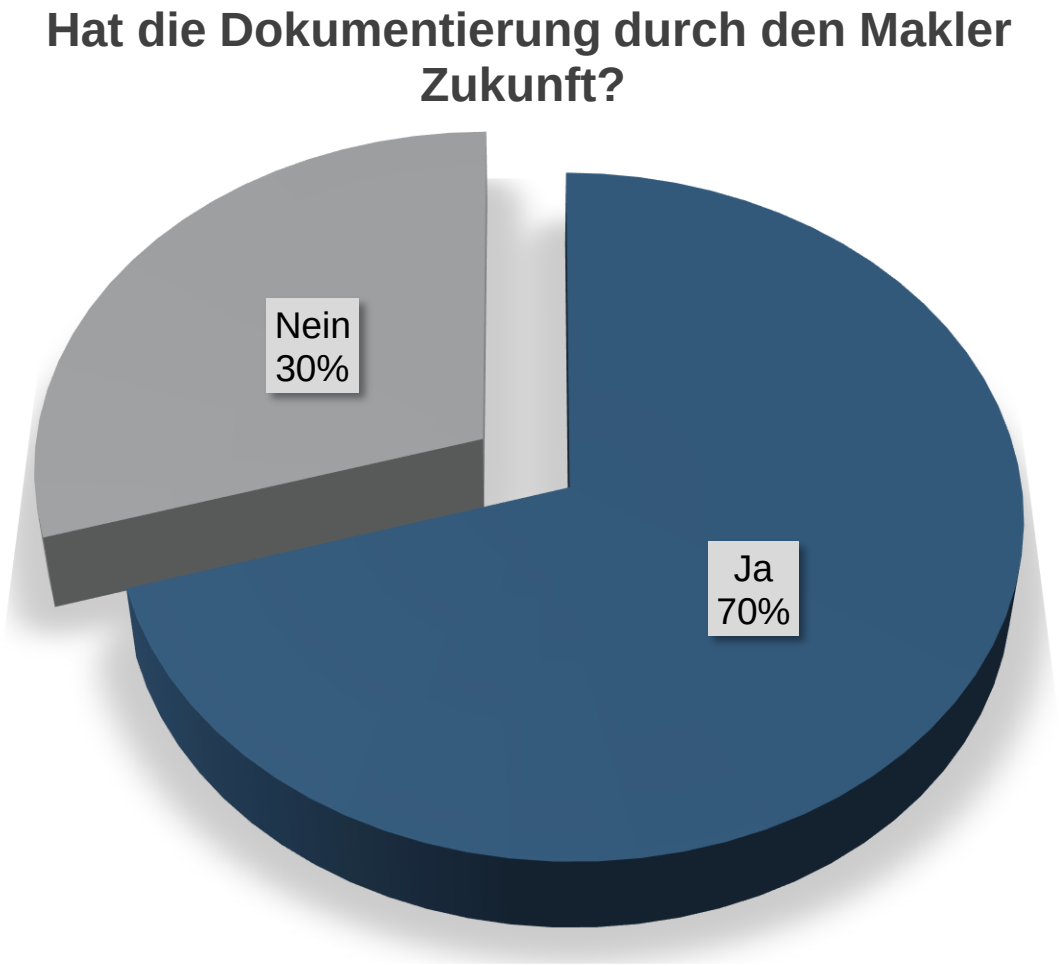


Digitalisierung

Dunkelverarbeitung nach Vertragsgröße



Digitalisierung



Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit!

Ralf-Dietmar Berg
Leitung Sach und Technische Versicherungen

Telefon: +49 69 970973120
E-Mail: ralf-dietmar.berg@euroassekuranz.de

EUROASSEKURANZ Versicherungsmakler AG
Franklinstraße 56
60486 Frankfurt a. Main

© EUROASSEKURANZ Versicherungsmakler AG